ארכיון כלכלי למזרח הקרוב ירושלים
ECONOMIC ARCHIVES for the NEAR EAST Jerusalem

عدد خاص بالتأمين

السنة الاولى
العدد ١٧

الاقتصاديات العربية

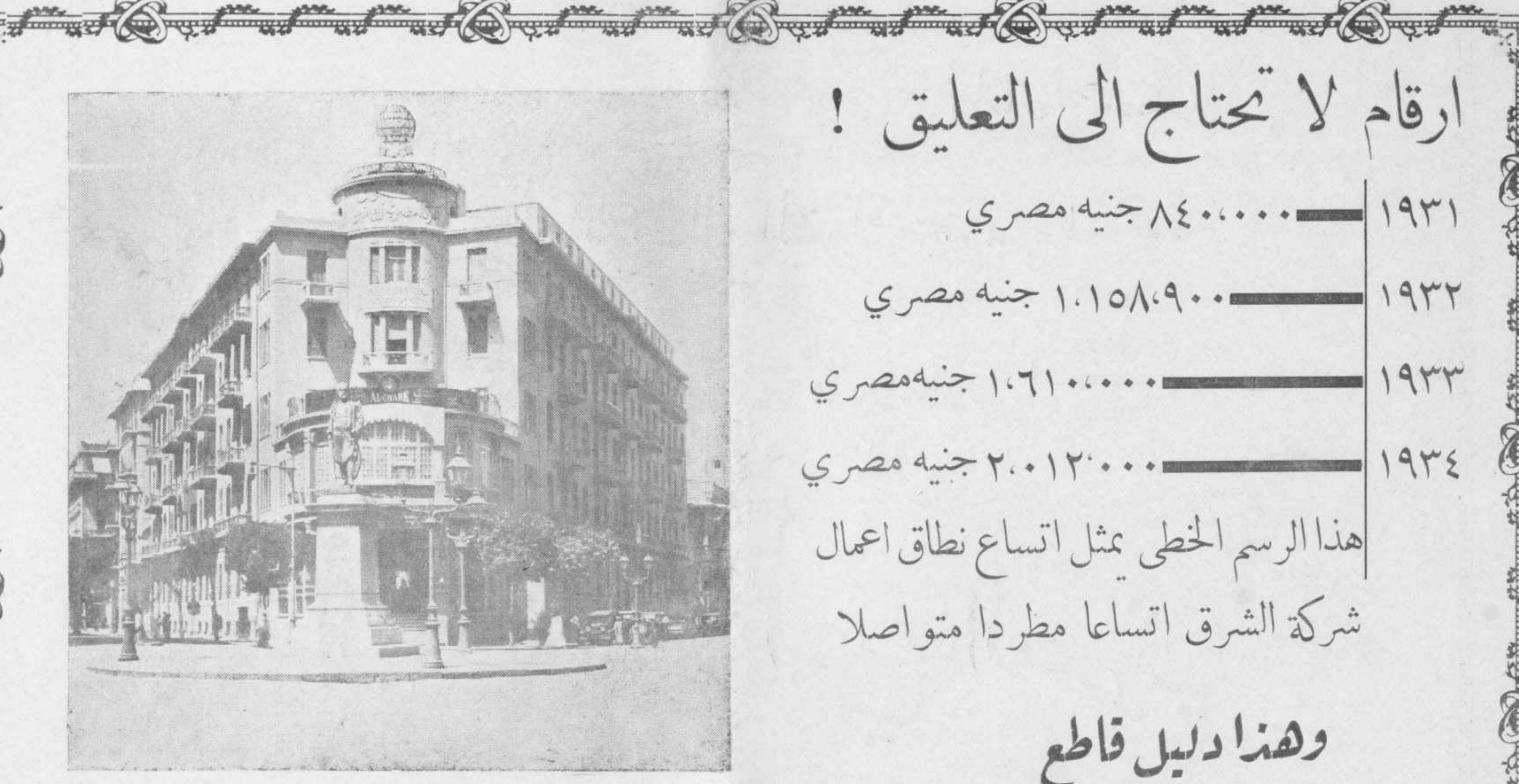
THE ARAB ECONOMIC JOURNAL
LE JOURNAL ÉCONOMIQUE ARABE

Vol. 1
No. 17

١ ايلول (سبتمبر) ١٩٣٥
٣ جمادى الثانية ١٣٥٤

SEPTEMBER 1, 1935

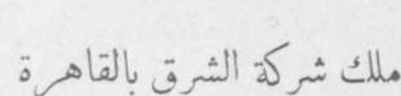
ثمن العدد: ٢٥ ملا او ٢٥ مليما
او ٩ غروش سورية او ٢٥ فلساً



ارقام لا تحتاج الى التعليق !

١٩٣١	٨٤٠،٠٠٠ جنيه مصري
١٩٣٢	١،١٥٨،٩٠٠ جنيه مصري
١٩٣٣	١،٦١٠،٠٠٠ جنيه مصري
١٩٣٤	٢،٠١٢،٠٠٠ جنيه مصري

هذا الرسم الخطى يمثل اتساع نطاق اعمال
شركة الشرق اتساعا مطردا متواصلا



ملك شركة الشرق بالقاهرة

وهذا دليل قاطع

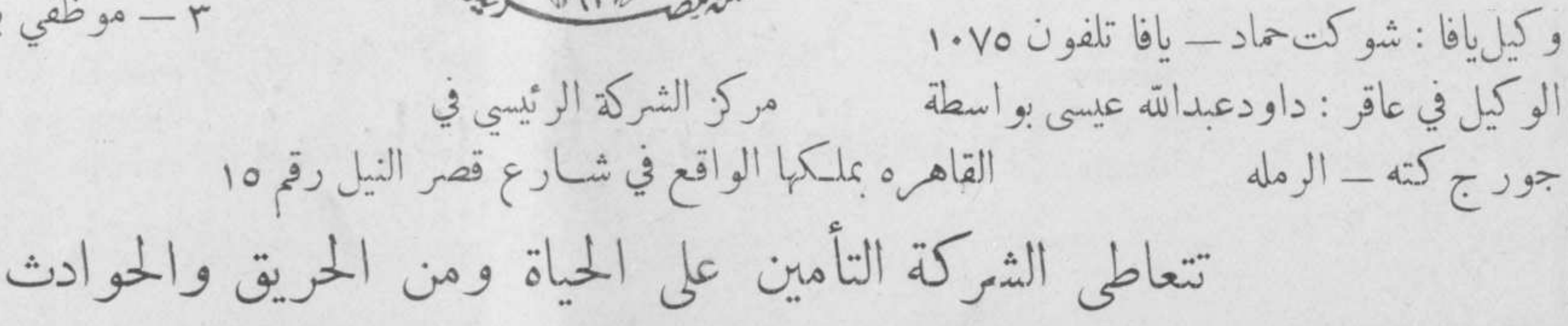
على الثقة التى احرزتها شركة



«شركة الشرق»

هي الشركة الوحيده التي ابرمت عقود تأمين اجمالية مع :

١ — جمعية موظفي حكومة فلسطين
٢ — موظفي بلديات فلسطين
٣ — موظفي بنك دي روما بفلسطين



وكالات الشركة

الوكيل العام — فهمي عمر الدجاني
القدس — تلفون ١١٧
وكيل حيفا والمنطقة الشمالية : فيليب جدع
حيفا — تلفون ٩٨٨
وكيل يافا : شوكت حماد — يافا تلفون ١٠٧٥
الوكيل في عاقر : داود عبدالله عيسى بواسطة
جورج كته — الرمله

مركز الشركة الرئيسي في
القاهره بملكها الواقع في شارع قصر النيل رقم ١٥

تتعاطى الشركة التأمين على الحياة ومن الحريق والحوادث

مطبعة بيت المقدس — القدس

البنك العربي

شركة محدودة الاسهم

القدس

فروعه في : حيفا ، يافا ، نابلس ، الخليل ، عمان

يقوم باعمال البنوك جميعها

في داخل البلاد وخارجها

....

البنك الزراعي العربي

شركة محدودة الاسهم

القدس

فروعه في : طولكرم ، غزه ، طبريا ، عكا ، الرملة ، بيسان

يقوم باعمال البنوك على اختلاف انواعها

في داخل البلاد وخارجها

Vol. 1 No. 17 SPECIAL INSURANCE NUMBER September 1st. 1935

THE ARAB ECONOMIC JOURNAL

Published by the Arab Publications Co. Ltd., P.O.B. 268, Jerusalem, Palestine.
Chief Editors : F. S. SABA, B. COM., A.C.R.A., F.R.ECON.S. (Responsible Editor)
ADEL JABRE, *Economist*
Manager : TEWFIC FARAH

TABLE OF CONTENTS

الاقتصاديات العربية

فهرس مواضيع العدد السابع عشر

الاقتصاديات العربية

تصدرها شركة المطبوعات العربية المحدودة مرتين في الشهر

تبحث في الشؤون التجارية والمالية والزراعية والصناعية
في جميع الاقطار العربية ويشترك في تحريرها ومؤازرتها
نخبة من مفكري البلاد العربية

THE ARAB ECONOMIC JOURNAL
LE JOURNAL ECONOMIQUE ARABE

رؤساء التحرير :
فؤاد سابا : بكلوريوس تجارة وعضو في جمعية المحاسبين وفي الجمعية الاقتصادية الملكية (المحرر المسؤول)
عادل جبر : اقتصادي
المدير :
توفيق فرح

ترسل المكاتبات بعنوان :
ادارة مجلة الاقتصاديات العربية
صندوق البريد ٢٦٨ القدس
تلفون رقم ٢٩٥ القدس
الادارة :
بناية التوراة . شارع يافا . القدس

السنة الاولى عدد ١٧ في ١ ايلول (ستمبر) ١٩٣٥ و٣ جمادى الثانية ١٣٥٤ Vol. 1 No. 17. SEPT. 1, 1935.

شركات التأمين

أول ما يفتكر فيه القارىء عند تلاوة عنوان هذا العدد هو الباعث الذي دعا إدارة المجلة للكتابة عن موضوع « التأمين » والخدمة التي تسديها المجلة لقرائها من تنبيه أنظارهم اليه.

يحق لكل من يود قراءة هذا العدد ان يسائل نفسه هل ينتفع مما سيطلع عليه، وهل تساوي هذه المنفعة ما يصرفه من الوقت على درسه ومطالعته. لذلك وجب علينا أن نبين بصورة مجملة العوامل التي دفعتنا لاصدار عدد خاص عن التأمين مع بيان ما تقدمه شركات التأمين من الخدمات للافراد وللمجتمع، وتفصيل القواعد الاساسية التي تبنى عليها أنظمة التأمين، مع التنويه بمبلغ ما وصل اليه التأمين في بلدان الشرق الادنى وإظهار ما يتخلله من النقص وطريقة ازالته.

وقد إنتقينا أحسن ما كتب عن هذا الموضوع، وجمعنا أحدث المعلومات عن شركات التأمين المعروفة ليرجع اليها القارىء عند الحاجة. وقد حاولنا بقدر المستطاع تحاشي ذكر القواعد الصعبة والمصطلحات العويصة وسردنا أمثلة شتى تساعد القارىء على فهم الاساسات والقواعد والشروط والاسعار الموضوعة تتميما للفائدة.

تاريخ التأمين: إرتقى التأمين في أواخر القرن التاسع عشر ارتقاء سريعاً على غير ما كان منتظراً له، وأخذ الناس يهذبون أصوله ونظمه باطراد غريب، فلو قابلنا القواعد التي تسير عليها اليوم شركات التأمين بمثلها في أول عهد الناس به، لتمثلت أمامنا صورة مدهشة عن كيفية نمو تصورات الناس وتهذب طرق إفتكارهم.

ليس لدينا معلومات وافية عن نشوء فكرة التأمين او عن واضعي مبادئه ولكن الامر الثابت هو أن إتفاق الناس في شعورهم بأنهم معرضون دائما لخطر خسارة أو نكبة غير

منظورة كان مصدر هذه الفكرة. فرأوا أن يشتركوا معاً في تعويض ما يلحق أحدهم من خسارة أو مصيبة تحل عليه ليسهل بذلك إحتمالها. فمن أهم بواعث التأمين الاولية اذن كان الاحتياط ثم التعاون، والاول منهما من مميزات الانسان الراقي الحكيم، كما أن الثاني وسيلة من وسائل الحضارة والعمران. ولكن الاحتياط يفيد لو كان لعوامل الاعراض والوقائع التي تنزل بالناس نظام معروف، او كانت لها علامات سابقة تنذر بحدوثها فالاعتقاد السائد عند أغلب الناس أن ما يصيب الواحد منهم من خسارة أو ضرر يعده أمراً لا مفر منه، فيقول هذا نصيبي، أو هذه إرادة الدهر، وكل شيء عندهم مبني عَلَى الاتفاق والمصادفة.

والحقيقة أن الناس كلما تقدموا في درس مفاعيل الطبيعة، وذللوا نواميسها، وكلما تضلعوا في العلوم واستجلوا غوامضها زال من أذهانهم الميل للاعتقاد بالمصادفة والاتفاق. ولكن هناك مع هذا اعراضاً تقع، لا تكون في حسبان أحد، ولا يستطيع أحكم العلماء وأقدرهم أن يحتاط لنفسه منها.

يحكى عن أحد ملوك الانكليز في القرن السابع عشر أنه كان، إذا شبت النار في منزل، يطلب من كبار رجال الدولة، ورؤساء الكنائس أن يتبرعوا لاعانة صاحب المنزل وتعويضه من الخسارة التي تكون قد ألمت به. إلا أن هذا الترتيب لم يلبث طويلا عند ما ظهر أنه أدى إلى غير المقصود منه. فالاحسان للمصاب والمنكوب عمل مجيد مستحب، ولكنه علاج موقت خاص غير منظم. وعند ما ابتدأ الناس يشعرون أن الخسارة التي تصيب أحد أفراد الجماعة هي خسارة عامة، وان المصاب بها يجب على الجماعة أن تعوضه منها، كان هذا الشعور أحد بواعث «التأمين» الاصلية.

ونظام التأمين المعروف اليوم نظام إجتماعي يعد من أعظم ما ابتدعته عقول العلماء، ونعمة من أجل نعم العلم الصحيح.

التأمين في أول عهده: كان التأمين في أول عهد الناس به نوعاً من المراهنة. فقد ذكر لنا ديموستينوس عن قدماء اليونان أن صاحب السفينة او ربانها كان يدفع لاناس معلومين مقداراً معيناً من المال في يوم إقلاع السفينة من مرساها على شرط أن يرد اليه مع فائدة جسيمة إذا عاد بالسفينة سالمة: وإذا لم تعد السفينة اضاع صاحب السفينة أو ربانها ما يكون قد دفعه من المال.

ثم امتدت هذه المراهنة الى السلع التي تنقلها السفن، فالى النوتية والربان نفسه. وتهذب هذا الاسلوب مع مرور لزمن، من دفع المال في سبيل المراهنة، إلى دفعه على سبيل التأمين، وبعد أن كان المال يدفع كله مرة واحدة قسموه على مدد مختلفة. جرى مثل ذلك لاول مرة في البلجيك في سنة ١٣٠٠.

ويؤثر عن السير نيقولا باكون Bacon ما قاله في خطبة له في أول برلمان عقد في زمن الملكة اليصابات سنة ١٥٥٩ وهو: «أليس التاجر الحكيم هو الذي يدفع قليلا، إحتياطا للاخطار، تاميناً للكثير؟

وفي العصور الثلاثة التالية وضع التأمين البحري على قواعد منظمة متقنة تدل على مبلغ ما وصلت اليه الذهنية الاوروبية من الابتداع في موضوع التأمين مع أنه كان عملا فردياً، ولم يخل كلا الفريقين القائم بالتأمين والمؤمن من التعرض للخسارة وخصوصاً الاول منهما لافتقاره لرأس مال كبير تحت تصرفه يكفيه للقيام بتعهداته، اذ ان حادثة واحدة كانت كافية لاعلان إفلاسه.

على أنهم لم يلبثوا طويلا أن احتاطوا لهذا النقص فقد

ذكر التاريخ أن المتمولين في بلاد الانكليز كانوا يجتمعون في مقهى كان يعرف باسم مقهى لويد Lloyd Coffee House لمفاوضة أصحاب السفن والتجار والاتفاق معهم على وضع أسس شاملة لتامين السفن والمتاجر، وما زالوا يجتمعون في ذاك المقهى ساعات معينة إلى أن فازوا بوضع نظام كامل عن التامين البحري، قامت فيه الجماعة مقام الفرد، وأصبح إسم «لويد» رمزاً في اكثر أنحاء العالم للتامين البحري.

أما أول عقد تامين كتب لاجل الاحتياط للموت المعجل فقد جرى في لندن سنة ١٥٨٣ باسم السير وليام كوبلز بضمان ١٧ شخصاً على مبلغ ٣٨٣ جنيهاً و ٦ شلنات و ٨ بنسات بفائدة ٨ بالمئة لمدة سنة. وكان تاريخ العقد ١٨ حزيران سنة ١٥٨٣، إلا أن الرجل مات في ٢٩ ايار من السنة التالية (١٥٨٤) أي قبل مرور سنة على تاريخ العقد. ولما طالب الورثة بتنفيذ شروط العقد وقبض المبلغ المسجل مقداره فيه، رفض الضامنون الدفع بحجة أن مدة السنة لا تزيد على (١٢ مرة × ٢٨ يوماً) حسب قانون ذلك العصر والرجل عاش أطول من هذه المدة. ولما رفعت الدعوى إلى الملك حكم بوجوب الدفع حاسباً أن الرجل عاش أقل من سنة كاملة. ولعلها أول دعوى رفعت للمحاكم في تاريخ التأمين.

وفي سنة ١٦٦٦ طلب الشعب الانكليزي من الملك شارل الاول أن يحتكر تأمين المنازل من الحريق على معدل شلن يدفعه المستأجر سنوياً لكل ٢٠ جنيهاً من الاجار، وأن يخصص ما يجمع من هذا الوارد لاصلاح وتعمير المنازل التي تتلفها النيران. إلا أن هذا النظام لم يعش طويلا فأهمل أمره ولم يعودوا اليه إلا عندما شبت النار المشهورة في لندن سنة ١٦٦٨.

ومن هذا العصر أخذ الناس يتوسعون في إيجاد الطرق للوقاية من أخطار الاعراض غير المنظورة، وجعلوا الحسابات التأمين شكلا عاميا، وعدلوا ما وضعه المتقدمون له من الانظمة والقوانين والشروط بصورة أقرب لمصلحة المؤمن (بالفتح) منها لمصلحة المؤمن كل ذلك ساعد على إنتشار عمليات التأمين وتوسيع نطاق أعماله.

تعريف التأمين: والتأمين على إختلاف أنواعه ودرجاته، المقصود منه حماية الناس من أخطار مصائب الزمن مثل الحريق والوقائع والموت المعجل الخ على صورة تؤمن مشؤوم الحظ منهم مما يصيبه من الخسارة والضرر، بتعويضه ماليًا من مجموع الاشتراكات التي ترد للشركة من الاشخاص المؤمنين المعرضين للخطر نفسه الذي وقع به زميل لهم. وعلى هذا الاساس يمكن تعريف التامين بما يلي:

١ — تدبير إجتماعي يرمي إلى جمع مال كاف للتعويض عن اضرار تحصل من وقوع اخطار مجهولة على أساس إشتراك أشخاص كثيرين في تحمل الخسارة والعطل، هذا من جهة أهميته للمجتمع.

٢ — أما من الوجهة القانونية فهو عبارة عن إبرام عقد بين فريقين يدعى الاول مؤمنا (بالكسر) والثاني المؤمن يتعهد فيه الفريق الاول، لقاء مبلغ يدفعه الفريق الثاني، بتعويض الفريق الثاني شخصياً، أو ورثته مما يلحق به من ضرر مؤمن منه ومنصوص عنه في عقد التأمين.

ويجوز أن يكون المؤمن شركة أو جمعية أو شخصاً عادياً، أو مبلغاً من المال تعينه الحكومة لهذا الغرض، بل يجوز أن تقوم الحكومة نفسها بهذا العمل، ويكون عقد التأمين خاضعاً لقانون العقود وتفسر أحكامه بموجب التعامل

التجاري المألوف في المكان الذي أبرم فيه. وعلاوة على الشروط الموضوعة للشركات،وضع القانون في معظم البلدان قيوداً خاصة لشركات التأمين، مثل أن تقدم ضماناً مالياً، أو تودع مبلغاً معيناً لدى الحكومة قبل المباشرة بأعمالها، وان تنشر بياناً عن معاملاتها ترسل منه نسخة إلى الحكومة للاطلاع عليه.

القواعد الاساسية : تهذبت قواعد التأمين وأصوله مع مرور الزمن طبقاً للرقي في العلم والحضارة حتى أصبحت تماثل القواعد العلمية الثابتة في دقتها وصحة تبعاتها.

وقد سبق أن ذكرنا أن التأمين هو عبارة عن نوع من أنواع التعاون تقوم به الشركة مقام الوسيط فقط. ولما كان التنبؤ عن وقت وقوع الوفاة، أو الحريق وغيره من نكبات الدهر أمراً متعذراً، فكر الناس تذليلا لهذه الصعوبة لحد ما في أن يستعينوا باحصاءات يقومون بها لعدد كبير من الاعراض المتشابهة ومع أن هذه الاحصاءات لا تمكننا من تعيين وقت الوفاة أو الحريق مثلا إلا أنها تعيننا على تعيين عدد الوفيات مثلا التي يتوقع حدوثها في سنة واحدة أو عدد الحرقى التي ينتظر أن تشب في بيوت متماثلة في مدة معينة. وعلى هذا الاساس تسير شركات التأمين في أعمالها اليوم. ففي التأمين من أخطار الحريق، قد تتوصل إلى معرفة وقت حصول حريق في بلد ما من الاحصاءات السابقة المصنفة على حسب أنواع المنازل وعدد ما نزل بها من الحرقى في الماضي وهلم جرا..

وبما أن الشركة تستطيع لحد ما أن تعين معدل ما يقع من الخسائر في وقت معين، وما قد يطلب منها دفعه تعويضاً من الاضرار التي تلحق بالمؤمنين لديها، أصبح مستطاعا عندها تحديد سعر معين للتامين الذي تقدمه لطالبه يكفي لدفع قيمة الخسارة، والنفقات الادارية مع إبقاء ربح كاف للمؤسسين.

وبالنظر إلى إنتشار شركات التأمين، وإزدياد عددها كثرت المنافسة بينها فصارت كل منها تسابق الاخرى إلى تقديم أسهل الشروط وأفيدها للطالب قانعة بربح زهيد.

وقد ورد في إحدى المجلات الانكليزية المثال التالي عن كيفية توزيع أقساط التأمين ومقدارها

المدفوع عن اعراض الحريق	بالمئة	٣٢،٣
نفقات الوكالات	»	٢٠،١
» مختلفة	»	٢٧،١
إحتياطي	»	١٠،٣
أرباح للمساهمين	»	١٠،٢
مجموع الوزيعة اي الاقساط		١٠٠

والمفروض أن يكون عدد عقود التأمين كبيراً جداً لتتمكن الشركة من القيام بتعهداتها وتصبح ذا مركز مالي متين.

أنواع التأمين : التأمين على ثلاثة أنواع رئيسية:

١) تامين الاملاك والعقارات.

٢) التأمين الشخصي.

٣) التأمين الاجتماعي.

ومع أن القسم الثالث هو فعلا يندرج ضمن النوع الثاني أي الشخصي إلا أن أهميته في الوقت الحاضر حدت بنا إلى إيراد بحث خاص عنه.

١) من أهم فروع تامين الاملاك، واكثرها انتشاراً

التأمين من أخطار الحريق، وقد حددوا أخطار الحريق بحسب قابلية المادة المؤمنة للاشتغال، وقربها من محطات الاطفاء، والاغراض التي تستعمل لها إلى غير ذلك. وعينت قيمة الاقساط على نسبة مقدار الخطر المعرضة له المادة المؤمنة

وهناك التأمين البحري، أي تأمين السفن او السلع التي تحملها من كل خسارة تنجم من تلف يصيبها على أثر إصطدام أو سرقة أو قرصنة أو حريق أو غرق وما أشبه ذلك.

وشبيه به تامين السيارات، ويتبعه التعويض المدفوع لشخص ثالث من راكبي السيارة، أو صاحبي البضاعة الموسوقة فيها.

٣) وأهم أنواع التأمين الشخصي ما يطلقون عليه « تأمين الحياة » ، وهو في الحقيقة وسيلة للتأمين من إنقطاع مورد رزق لاسرة بسبب موت معجل يصيب كبيرها، وتعود فائدة هذا التأمين عَلى ورثة المتوفي ومن كان يعولهم أيام حياته. ولهذا التأمين ألوان وصور مختلفة من جهة شروط وأوضاع عقوده طبقاً للمحيط والعادة وهناك جداول محكمة لتعيين مقدار الاقساط، منظمة على أساس مقابلة إحصاءات شتى.

ومن فروع « تامين الحياة » التأمين من اعراض الاصطدام، ومن المرض وفقدان أحد أعضاء الجسم. وغير ذلك.

ولما كَان العامل معرضاً لاخطار عديدة أثناء قيامه بواجباته تالفت شركات شتى لتأمينه منها ويمتاز هذا النوع من التأمين عن غيره في أن العامل المؤمن لا يدفع الاقساط وحده، ففي المانيا مثلا يشترك في دفع الاقساط المطلوبة من العامل صاحب المعمل والحكومة أيضاً. وقد كَان للتأمين الاجتماعي تاثير حسن في تخفيف أزمة العامل إلا أن المكافأة التي ينالها العمال عادة لا تزال زهيدة وقد أدت إلى حصول مشاجرات وخصومات بينهم وبين اصحاب الاعمال والحكومة.

منافع التأمين :

للتأمين منافع عظيمة للافراد والمجتمع ويجدر بنا عند تقديرنا لها أن لا نقتصر على الظاهر منها بل يجب أن نبحث عن المنافع البعيدة الاثر أيضاً وإلى القارىء بعضها

١) من أبرز منافع التأمين للافراد خاصة، وللمجتمع عامة، ما يتعلق منها بابقاء مورد رزق للاسرة التي تفقد عميدها ومولها، ولو فكر الناس قليلا في أهمية هذه الخدمة الجليلة لتسابقوا إلى التمتع بمزايا التأمين وفوائده. ولا يخفى مايجره الموت المفاجىء من ذل في المعيشة، إلى اتكال على الغير، إلى حرمان الاولاد من العلم والتربية الفاضلة وغير ذلك مما يهدد كيان الاسرة مادياً واجتماعياً.

٢) ومن هذه المنافع ما ينغرس في نفوس الناس من الميل إلى الادخار، والشعور بالتبعة، وتعود الاقتصاد في النفقات. فما يدفعه الرجل من الاقساط هو عبارة عن إستثمار جزء من دخله يلجأ اليه في المستقبل هو أو ورثته. وهذا الواجب المفروض عليه في الدفع يعوده أن يدخر وأن يقتصد في معيشته.

وقد يقال أن المرء مستعد بطبيعته أن يحتاط للطوارىء، ويستطيع أن يدخر من تلقاء نفسه مبلغاً من المال كل سنة فهو بغنى عن الالتجاء إلى شركات التأمين ولكن في الارقام

التالية رداً كافياً لمثل من يقول بهذا القول.

لنفرض أن الفاً من الفي شخص متروج صحيح الجسم والبنية في عنفوان الحياة، قرروا أن يدخر كل منهم لزوجته مئة جنيه سنوياً في أحد المصارف، وأن الباقين فضلوا أن يدخر الواحد منهم جزءاً من ماله في شركات التأمين، فهل تعلم أيها القارىء ماذا تكون النتيجة على فرض حصول وفاة لرجلين من الفريقين، تأمل الجدول التالي:

	نتيجة الادخار	نتيجة التامين
	جنيه	جنيه
نهاية السنة الاولى	١٠٤	٥،٠٠٠
« « الخامسة	٥٦٤	٥،٠٠٠
« « العاشرة	١،٢٤٩	٥،٠٠٠
« « العشرين	٣،٠٩٦	٥،٠٠٠
« «الثامنة والعشرين	٥،١٩٧	٥،٠٠٠

فيتضح من هذه المقابلة أن الافضلية للتامين حتى بعد مضي ٢٧ سنة، لان الذين يستطيعون أن يواظبوا على الادخار، إدخار مئة جنيه سنوياً، ولمدة ٢٧ سنة بدون انقطاع هم قليلون جداً.

٣) إن التامين من شانه أن يزيد المقدرة على العمل ويدخل الطمأنينة في نفوس أصحاب الاعمال. وقد جرت العادة أن تعين أسعار البضائع على أساس النسبة الحاصلة بين كمية المنتج والقوة المنتجة، وعلى أساس التوزيع ايضاً، ونحن نعلم أنه كلما اطمأن الناس إلى مشروع ما هبط السعر غالباً وكثر البيع وزاد الربح، فالغرض من التامين هو نزع ما يساور الرجل في عمله من المخاوف، وتشجيعه على توسيع نطاق تجارته.

فأثر التأمين في زيادة المقدرة ناتج بالطبع عن زوال الاخطار التي يتعرض لها الناس.

فلو لم يكن هناك تأمين بحري مثلا، لامتنع التاجر من شحن متاجره إلى البلاد في ما وراء البحار ولاكتفى بما يربحه من التجارة الداخلية، أو أنه يضطر إلى رفع أسعار متاجره حتى إذا تلف شيء منها أثناء النقل لا تكون خسارته كبيرة

٤) أصبح التأمين من أفضل الوسائل لاستثمار الاموال في مشاريع متعددة نافعة، والشركات، نظراً لاضطرارها لدفع فائدة على الاقساط، مجبرة أن تستثمر ما يتحصل في خزائنها منها أما في المصارف أو في مشترى السندات والاسهم والعقارات التي تدر عليها دخلا سنوياً ليس بزهيد

٥) وهناك منافع أخرى تسديها شركات التأمين لهاصفة عامة إذ لا تقصر على طبقة أو أفراد معلومين بل على المجموع كله ومنها

١) منافع التأمين من أخطار الحريق، وغيره من أنواع تامين الاملاك والعقارات.

ب) ما يكون من تعاون التأمين الشخصي والتأمين الاجتماعي من تخفيف النفقات عن كاهل الشعب والحكومة للعناية بالايتام، والمعوزين الذين يفقدون من كان يعيلهم، فضلا عما للتأمين من الاثر الحميد على أخلاق الناس في تعويدهم الاعتماد على النفس وعدم الاركان إلى الغير. وواضح أنه كلما نقص عدد البؤساء والمعوزين تقل الاجرام ويزول الشقاء وتتوطد أسباب الامن والسلام.

التأمين في الشرق الادنى: لم ينتشر التأمين في بلاد الشرق الادنى لدرجة تناسب إنتشاره في بلاد الغرب مع

وجود شركات للتأمين كثيرة وطنية وأجنبية. ولعل أحجام الناس عن الاقبال عليها ناجم من الخوف على ضياع الاموال في حالة نشوب حرب، أو لضعف الثقة أما الاول فلا خوف منه إذ أن شركات التامين التي كانت تعمل في بلاد الشرق الادنى قبل الحرب قد تغلبت على جميع المصاعب التي اعترضت أعمالها واستردت قواها، ومنها من إنتقل عملها لغيرها بلا حصول خسارة لاحد المؤمنين. اما ضعف الثقة فقد تنبهت بعض الحكومات لمعالجة أسبابه وإزالته من نفوس الناس كالحكومة المصرية مثلا يوم سنت نظاما تكفل فيه محافظة شركات التامين التي تعمل في القطر المصري على القيام بتعهداتها لابناء القطر. فاذا سارت الحكومات إزاء شركات التأمين ولا سيما المجهولة منها، على منهج الحكومة المصرية في حماية حقوق رعاياها، وثق الناس بها ور كنوا إلى عهودها.

ولا ينتهي الامر عند هذا الحد بل هناك واجب على الكتاب والهيئات الوطنية والاندية أن تنبه أنظار الناس إلى منافع التامين، وتوضح مزاياه وفوائده بواسطة الكتابة في الصحف والقاء الخطب. وقد وقع بيدنا مرة سلسلة من كتاب قراءة فرنساوي وجدنا فيه عدة دروس عن التأمين لأهم أنواعه. فجدير بالمؤلفين في البلاد العربية أن يعنوا بهذا الموضوع فيما يؤلفونه من كتب القراءة ودروس الاشياء. وفي مكاتب أهل الغرب كتب مقصورة أبحاثها على التأمين بأنواعه حيث جعلوه ضرورة من ضرورات الحياة.

ASSICURAZIONI GENERALI TRIESTE.

شركة التأمين العام، تريستا

(تأسست شركة التأمين العام المحدودة لتريستا وفنيسيا سنة ١٨٣١)

وهي من اول الشركات التي اشتغلت في فلسطين، واول شركة بنت لحسابها بناية في القدس عند ملتقى شارع البرنسيس ماري بطريق يافا ويشمل تأمينها الفروع التالية :

الحياة، والحريق، والسرقة، والبحر، والوقائع، والآلات، ومكافأة العمال، وتأمين عن شخص ثالث.

قيمة موجوداتها تزيد على ٤٠ مليون جنيه انكليزي

الوكلاء العموميون بفلسطين :

السادة زلبرمان، ديسكن وكبلان

في القدس، ويافا، وحيفا

شركة جريشام الانكليزية

للتامين على الحياة

THE GRESHAM LIFE ASSURANCE SOCIETY LIMITED

تأسست في لندرا سنة ١٨٤٨ وفي الشرق الادنى سنة ١٨٦٨

دفعت منذ تأسيسها الى الآن ما يزيد على خمسين مليون ليرة انكليزية لحملة بوالصها . ايرادها السنوي يزيد على مليون واربعمائة الف جنيه .

ممتلكات الشركة في ٣١ كانون الاول سنة ١٩٣٤ بلغت ٩،٩١٣،٤٧٣ جنيهاً

توزع الشركة تسعين بالماية من مجموع ارباحها على حاملي بوالصها المشتركين بالارباح . ان الارباح عن السنوات الخمس الاخيرة التي ستوزع على حاملي البوالص المشتركة في الارباح في آخر ايلول سنة ١٩٣٥ بلغ مجموعها ٨٤٤،٠٠٠ جنيه .

ضمان تام

بما ان جميع اموال الشركة موظفة توظيفاً اميناً فهي غير معرضة للتقلبات التجارية او النقدية (البورصة) ومجلس ادارة الشركة مؤلف من خيرة رجال الاقتصاد والخبرة المالية في انكلترا .

نماذج من بعض البوالص التي تعقدها شركة جريشام

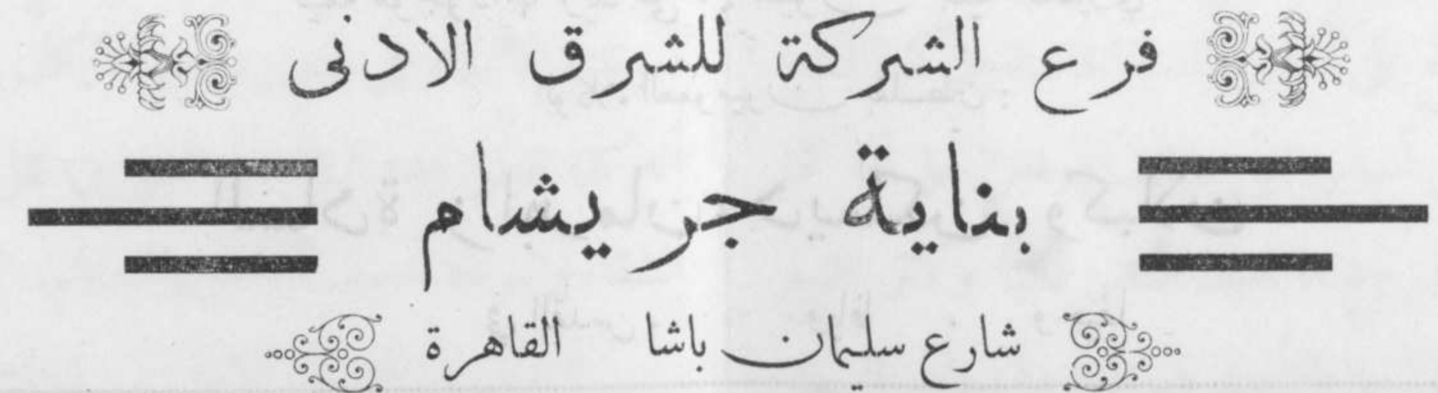
(١) التأمين العائلي : الذي يعطي للعائلة عند وفاة الاب عشرة بالماية من قيمة التأمين سنويا علاوة عن عشرة بالماية تدفع حالا بعد الوفاة الى حين انقضاء مدة التأمين وعندئذ تدفع الشركة المبلغ المؤمن عليه بكامله .

(٢) التأمين الذي يمكن الوالد من تعليم ولده التعليم العالي في احدى جامعات العالم لمدة خمس سنوات عندما يبلغ الولد ١٥—١٩ سنة .

(٣) التأمين لايجاد مهر او رأسمال للولد بعد بلوغه سنا معينة .

(٤) التأمين المختلط مع الارباح وبدونها وتأمين كل الحياة .

(٥) التأمين الذي يوجد للمؤمن معاشاً تقاعدياً بعد مدة معينة من السنين او حالا لقاء دفعه مبلغاً من المال للشركة .



ولها وكلاء في اهم مدن فلسطين ولبنان وسوريا

اهمية التأمين في الاشغال

« بقلم السر ادوارد ماونتن رئيس مجلس ادارة شركة التأمين « ايكل ستار » وبرتش دومنيانس »

الغاية من التامين هي تخويل الاشخاص الذين يرغبون فيه ، الاحتياط لما يخبئه لهم الدهر من صروفه ونكباته . وتندرج تحت هذه النكبات الابواب التالية : الحريق ، والموت المعجل ، والسرقة ، واخطار البحار . ثم ان الذين مارسوا الاشتغال بالتامين من مديري الشركات قد وقفوا بعد اختبار سنوات طوال ، على احصاء دقيق عن الوقائع المعرضة لها حياة الفرد والجماعة ، ومعدل الاصابات في كل منها . وشركات التأمين تطالب كل شخص يود حماية نفسه من ايه واقعة من وقائع الزمن ان يدفع مبلغاً معيناً من المال يتفق عليه . وهي مقابل ذلك تتعهد بالتعويض عن كل خسارة يتكبدها الشخص من كل واقعة او نكبة نزلت به يكون قد امن نفسه منها . والشركة تدفع هذه التعاويض من المتحصل من الاقساط . ولهذه الاقساط فائدة يعين مقدارها بعد ان تسد جميع النفقات الضرورية للادارة .

وبما ان المرء لا يستطيع ان يعرف زمن نزول الواقعة حتى يجنبها ، ويصعب عليه ، ان لم يكن متعذراً ، ان يتحمل الخسارة التي تجرها عليه ، اصبح امراً لازما على كل فرد ان ينتفع بما تقدمه شركات التامين من الاحتياطات للحماية من الطوارىء ، ولا تطالبه ازاء ذلك بغير دفع اقساط تعد زهيدة بالنسبة لاخطار الوقائع التي يكون معرضاً لها . وكلما تقدم الناس في السير على اصول الحضارة الحديثة شعروا بضرورة الاحتماء بشركات التامين . وقد كان لهذه الشركات دور مهم في اتساع مجال التجارة . فلولاها ما استطاع التاجر ان يمارس عمله مطمئناً الى نتيجة جهوده . فلا يستبعد مثلا ان تحل به خسارة جسيمة اذا حرقت بضائعه وهي بعد في معاملها ، او في مستودعاتها ، او وهي في انبار السفينة ، او على رصيف الميناء . فواقعة كهذه قد تهدم كيان اكبر تاجر . ولذلك فكل تاجر حكيم عاقل لا يرى مندوحة من الالتجاء الى تأمين متاجره استدراكا لنكبة من هذا النوع .

والتأمين على الحياة يمتاز من التامين على غيرها بطول اجل العقد عادة ، وبان المطالبة بدفع مبلغ التأمين لا بد منه عاجلا او آجلا . ولما كان اجل الحياة علمه عند الله اصبح التامين على الحياة الزم للناس من سائر انواع التأمين واوجبها وخصوصاً للمعيلين منهم . وقد توصل اقطاب شركات التأمين في الماضي بواسطة سجلات الاحصاءات ، للوقوف على معدل وفيات الاشخاص ذوي الاجسام الصحيحة . ومن هذه الاحصاءات اهتدوا الى ما يجب ان يكون مقدار القسط لكل باب من ابواب التأمين .

تنظيم الشركات : ان الاعمال التي تقوم بها شركة التأمين معقدة ، ولذا اكتفى اكثر الشركات في بدء الامر بممارسة نوع واحد من انواع التأمين ، ولم يتم اتساع اعمال الشركات الا تدرجا حتى صرنا نرى اليوم شركات التأمين الكبيرة تتعاطى كل فرع من فروعه . ولهذا التوسع في الاعمال حسنات لكلا الفريقين ، الشركة وزبنها . اما للشركة فما تتكبده من الخسائر اذا حصلت ، يسهل عليها تحملها لاتساع مجال العمل امامها فما تخسره من باب تعوضه من باب آخر

فضلا عن ان نفقاتها تقل كلما اتسعت اعمالها وبهذا تستطيع ان تقدم لزبنها شروطاً موافقة اسهل مما لو كان عملها محصوراً ضمن منطقة ضيقة .

ويشرف على اعمال الشركة اعتياديا هيئة ادارية يرتبط بها وكيل عنها يخول حق المراقبة والهيمنة على اعمال وكلاء الشركة في الجهات.

الدوائر : لشركة التامين دوائر مختلفة ، منها ما هو للتامين من الحريق ، ويكون لهذه الدائرة اعتياديا مدران احدهما محلي والثاني للخارج ووظيفة هذه الدائرة مهمة شاقة اذ يقتضي ان يكون لها مفتشون من ذوي الخبرة لاستقصاء تفاصيل الوقائع ، وآخرون يفحصون من آن لآخر اجهزة الرش وآلات الاطفاء وغير ذلك . وفي دائرة التامين على الحياة موظفون ذوو اختصاص في المسائل القضائية والمالية فقد تضطر الشركة الى الاستعانة بهم في ما يعرض لها من المشاكل المتعلقة بهما .

اما دائرة الوقائع فيندرج ضمنها فروع تفوق في عددها سائر دوائر التأمين . واهم هذه الفروع تامين ارباب الاعمال من المخاطر ، والتأمين من السرقات ، ومخاطر سائقي السيارات والعربات ، والاخطار المعرض لها الحيوان ، والاخطار والامراض التي تعرض للناس . ولبعض الشركات فرع خاص لاخطار الآلات يتصل به مكتب هندسي لفحص المراجل والاجهزة والماكنات المطلوب تامينها؛ ولغيرها فروع للتأمين من اخطار الطيران ، وعدم وفاء الديون ، والنكث بالعهود ، واخطار المطر والزوابع والصواعق وما الى ذلك .

ولكثير من شركات التامين استعداد لاصدار سندات مالية للحكومات او للهيئات الوطنية ، رسمية كانت او غير رسمية ، التي تتعامل مع الشعب . ولشركات كهذه موظفون اكفياء من الملمين باصول القضاء للاضطلاع بطلبات اصحاب الاشغال ، وحل ما يحصل من خلاف بينهم وبين الشركة .

واعمال شركات التأمين في البلدان الاجنبية يتولى ادارتها اناس من ابناء البلاد ، يقدمون في آخر كل اسبوع او شهر الى مركز الشركة تقريراً مفصلا عن اعمال الفروع ، وعما وقع من الاضرار المؤمن منها ، وما ابرم من العقود الجديدة لاجل فحص محتوياتها وتحريها ونقد ما يرى انه بحاجة الى نقد او تعديل . اما الحسابات فيرسل عنها بيان شهريا او مرة كل ثلاثة اشهر .

التأمين من الحريق : لهذا النوع من التأمين دائرة خاصة لا علاقة لها بغيرها . ولا يختص هذا النوع من التأمين بالعروض والاملاك التي تتلفها النيران فحسب ، فهناك طوارىء متعددة تنشأ عنه ، اذ ان تكدس المتاجر واتساع اعمال الناس ومتاخمة الابنية بعضها لبعض كل ذلك يحمل الناس على المطالبة بالتعويض عما ينالهم من خسائر في حالة حصول حريق لا يتناولها عقد التأمين من الحريق ، مثل اجار المحل المؤمن ، والانفجار وحصول نار من مواد قابلة للالتهاب ، وما يصيب المباني من التلف نتيجة شبوب حريق فيها ، ثم الشغب والاضطرابات الاهلية ، والدمار الذي يسبب الحريق الناجم من زلزلة وغير ذلك . فهناك عقود عامة للتأمين ليس من النار فحسب بل من جميع الوقائع المعرض لها الانسان .

تأمين الحياة : ان العقود الموضوعة للتأمين على الحياة ذات اصول مختلفة يتعذر ذكرها مفصلا لكن يمكن ارجاعها الى صنفين اثنين :

١ عقد يشترط فيه دفع المبلغ المنصوص عنه بعد وفاة صاحب العقد .

٢ عقد يشترط فيه دفع المبلغ عند انتهاء اجله، او عند الوفاة اذا وقعت قبل انتهاء الاجل. والغاية من عقود الصنف الاول ايجاد مال يستعين به ورثة الشخص المؤمن بعد وفاته، او يكتسبون به حقا في شركة كان صاحب العقد عضوا فيها برد ما يكون مورثهم قد استلفه منها، او ينفقونه وفاء لديون على صاحب العقد لولا التامين مااستطاع الحصول عليها في حياته، وما ماثل ذلك من المعاملات المالية التي يكون صاحب العقد قد ارتبط بها بضمان مبلغ التأمين.

اما عقود الصنف الثاني فالغاية منها اسعاف صاحب العقد في آخر سني حياته عند ما يشعر بالعجز عن تعاطي اشغاله فيتنحى عنها إما طوعا او كرها، او وفاء ديون عقدت لبواعث تتعلق ببناء منزل او تأسيس مشغل او القيام بعمل تجاري او ايجاد مهر وغير ذلك.

وهناك غايات اخرى للتأمين على الحياة خلاف ماذكر مثل ايجاد مال لينفق على تعليم الاولاد، او لتدبير مكافآت لموظفين احيلوا على المعاش. وقد ابتدعت احدى الشركات نوعا من عقود التأمين لاصحاب المعامل يستطيع الواحد منهم بعقد واحد ان يضمن لكل صانع في معمله مبلغا تقبضه ورثته اذا توفي في اثناء القيام بعمله.

التأمين من الوقائع: لدائرة التامين من الوقائع عمليات مختلفة تشمل التامين الشخصي، اي دفع تعويض لصاحب العقد عن اية واقعة تنزل به قاضية كانت او غير ذلك، ومن اي مرض يورثه العجز عن العمل. ثم تأمين العروض: والمقصود بالعروض هنا اثاث البيت والمتاع والحلى والمتاجر يؤمن عليها غالبا من الخسارة او التلف على اثر حصول سرقة او نهب او حريق. وتؤمن الاواني الزجاجية الثمينة من الكسر، والتحف الفنية والحلى من الضياع او التلف لاي سبب عرضي كان، فتكون صفة التأمين شاملة كل انواع المخاطر. وهناك نوع من التأمين للحيوانات المعدة لنقل الاحمال او جر العربات، وهو تامين حياة او تأمين من الوقائع المعرضة لها، ونوع اخر لتأمين امتعة المسافرين من الضياع، وغيره لامن اعضاء الجسم كالرجل او الفم وغيرهما.

وفي بلاد الانكليز قوانين توجب على صاحب معمل مثلا ان يدفع للصانع في معمله او ورثته مكافاة مالية معينة في حاله اصابته بضرر في اثناء عمله، فازاء ذلك نظمت بعض شركات التامين عقوداً لتامين اصحاب المعامل على اساس هذه الالتزامات المرتبطة بها قانونا؛ فكانت النتيجة ان ما يدفعه صاحب معمل مضمون لاحد صناعه على موجب نظام الحكومة يسترده اويأخذ ازيد منه من الشركة.

وهناك التامين للتعهدات العامة عن «شخص ثالث» وهو ان يتفق شخص مع شركة تامين على ان تدفع باسمه بموجب احكام نظام المكافاة ما يطلب منه دفعه لشخص ثالث عامل عنده، او غيره في حالة اصابته بضرر مسبب عن اهمال ناتج منه — الشخص المؤمن — كان يكون خللا في احدى الآلات التابعة له، او قصوراً في وضع علامة على طريق خطر ملتزم باصلاحه وغير ذلك.

التامين البحري: وهذا النوع يشمل السفن في اثناء بنائها او مخرها البحار، وتامين البضائع والسلع في حالة نقلها برا وبحرا، وتامين النقود والصكوك المالية وهي على ظهر السفينة، وتامين اصحاب السفن مما يتحتم عليهم دفعه لشخص ثالث من الركاب او البحارة عند حصول واقعة للسفينة مثل اصطدام او حريق وما اليهما.

تامين مختلفة : ومن التامين الحديثة تامين السيارات على جميع انواعها ،وتامين اصحابها من الالتزامات القانونية المرتبطة بها لشخص ثالث في حالة اصابته بضرر مسبب عنها، ثم تامين التعويض، والمقصود به امن الصكوك واوراق الاعتماد وغيرها من الاوراق الرسمية من خطر الضياع .

ومنها تامين الطائرات او محموها من نقود وغيرها اوتامين ركابها ومستخدميها من الوقائع التي تكون معرضة لهـا .

وبعض الشركات اليوم اخذ يؤمن الزراع من خطر القحط واضرار الحشرات او التغيرات الجوية،وغيرها قدشرع يؤمن هواة الرياضة من الاخطار التي يتعرض لها اللاعب عادة كاخطار لعبة كرة القدم او كرة اليد او اخطار المباريات والمسابقات المتنوعة المعرض لها اللاعب والمتفرج ايضا .

Riunione Adriatica Di Sicurta-Trieste

Established 1838

مركز فرع فلسطين وشرقي الاردن في

٣٨ شارع احد هاعام ، ص.ب ١٢٢١ تل ابيب رقم التلفون ١٣٣٨

للشركة وكالات في كل انحاء فلسطين

وتتعاطى جميع انواع التامين

شركة المطبوعات العربية المحدودة

تأسست هذه الشركة لسد فراغ كان يشعر به المؤلف والكاتب والمترجم الذين كثيراً ما أقعدهم عن التأليف والكتابة أو ترجمة النافع من المؤلفات الاجنبية ضيق اوقاتهم او عدم وقوفهم على الاصول الفنية والتجارية لطبع الكتب ونشرها وتصريفها او غير ذلك من الاسباب العديدة التي كانت ولا تزال سداً منيعاً دون انتشار المؤلفات العلمية والادبية والاقتصادية وخصوصاً التدريسية منها.لذلك اخذت (شركة المطبوعات العربية المحدودة) على نفسها أن تقوم بهذه المهمة فتسهل على المؤلف والكاتب أو المترجم أمر طبع كتبهم والعناية بتصحيحها والاعلان عنها وتصريفها هنا وفي الخارج .

فالشركة مستعدة للاتفاق ، مع كل من لديه مؤلفات او كتب مترجمة أو مخطوطة نافعة يجوز طبعها ونشرها ، بشروط تكفل مصلحة الطرفين ومن اراد زيادة الايضاح فعليه بمكاتبة الشركة أو مراجعتها في مكتبها .

عنوان الشركة : القدس : بناية جمعية التوراة — صندوق البريد ٢٦٨ . تلفون ٢٩٥

التأمين وضروبه المختلفة

للعلامة بول لوروا بوليو تعريب الاستاذين حافظ ابراهيم وخليل مطران

من المحدثات التي تسهل الادخار تسهيلا كبيرا شركات التأمين. فالتأمين آية من اعجب الايات التي ابتكرتها الفطنة لتطبيق مبدأ التبصر.

قوامه : ان يبحث عن طائفة من الناس متعرضة لنوع واحد من المحذورات ، وان يعاقدوا على أداء وزيعة يعين مقدارهـا ، تبعاً لما يدل عليه سابق الاختبـار ، من متوسط التلف الذي يخشى وقوعه ، وان يخص ما يجتمع من تلك الوزيعة بالتعويض التام على المعاقد الذي يصاب بالمكروه المذكور في الاتفاق.

ثم ان التأمين ضروب مختلفة : اشهرهـا التأمين على الحيـاة ، والتأمين من الحريق ، ومن الاصابات ، ومن البرد ، ومن نفـاق الماشية ، ومن الآفات البحرية اي الغرق الخ .

فاذا دل الاختبار ، على ان بيتاً من الف بيت يحترق في برهة بعد برهة من السنين ، سألت الشركة كلا من معاقديها فرنكا عن كل الف فرنك من قيمة العقار المؤمن ، واستأدته[١] علاوة على ذلك ، خمسين سنتيما او نحوها ، في مقابلة نفقاتها الادارية .

ولما كان يندر في الواقع ان يحترق بيت من الألف في المـدة المقدرة ، كانت الوزيعة التي تؤخذ للتأمين من السعير[٢] لا تتجاوز — الا في النادر — الواحد في الالف ، وكثيرا ما تقع دونه .

فيستخلص من هذا البيان ، ان المالك الذي قيمة بيته خمسون الف فرنك ، اذا دفع في كل سنة وزيعة تأمين مبلغها خمسون فرنكا حق له العوض على الشركة بقيمة البيت كلها ، فيما اذا دمرته النار.

على ان التأمين من الحريق لا يعد في جانب الادخار الا وسيلة سلبية : لأن اثره انما هو دفع الخسارة عن المعاقد ، الذي يكون بيته أو أثاثه قد اكله الضرام .

ويدخل في هذا الباب التأمين من نفاق الماشية ، او من الغرق. اما التأمين على الحياة فمختلف في جهازه ونظامه عما سبق وصفه.

ومبناه على ما عرف تدقيقاً بالاختبار من متوسط العمر ، الذي يعيشه كل انسان بعد سنه الراهنة . فاذا أخذ رجل واحد ، سنه بين العشرين والثلاثين ، لم يكن في وسع احد ان يعلم متى يموت ، مهما تكن من حالته الصحيـة ، لـكنك اذا جمعت مئـة ، او الفاً من الاتراب[١] سواء أكانت سنهم عشرين ام ثلاثين سنة ، جاز ان يقول بلا خطاء ، أو به وليس بذي بال ، كم انسانا من اولئك الاناسي يبقى حياً بعد عشرة اعوام ، او بعد ثلاثين عاماً ، او بعد اربعين عاما.

على هذا النوع من الحسبان لمتوسط اعمار الرجال تبعاً لاسنانهم ، بنت شركات التأمين على الحياة ، المذاهب المتنوعة ، التي ذهبتها للوصول بمعاقديهـا ، الى احدى غايتين : اما تكـوين دخل او رأس مال لهم ، حينما يصلون الى سن معلومة ، خمسين او ستين سنة ، مثلا ، واما تكوين رأس مال لهم لا يصيبونه احياء ولكنه يدفع الى وارثيهم بعد وفاتهم ، فينجو بالاسرة من الوقوع بـين مخالب الشقـاء ، بعد حلول القضاء بزعيمها وكافلها .

الرجل الذي سنه بين العشرين والثلاثين ، اذا طلب التأمين على حياته ، وأدى في كل سنة من سنوات عمره مئتين او ثلاثمئـة فرنك ، استطاع ان يبقي لاهله من بعده عشرة آلاف فرنـك رأس مال .

فاذا توفي في العام الاول بعد أدائه النجم[٢] الاول من الوزيعة اصبحت عشرة الاف الفرنك ، الانف ذكرها ، حقاً غير ممنون[٣]

(١) استأدته : اي تقاضته
(٢) السعير : النار

(١) الاتراب : مواليد السنة الواحدة
(٢) النجم : القسط
(٣) غير ممنون : غير مجحود

لأسرته ، وان كان المعاقد لم يدفع سوى قسط واحد ، اي المئتين او ثلاثمئة الفرنك .

التأمين على الحياة ذو نفع كبير للاسر التي لا ثروة لها ، والتي يحصل كاسبها بهمته وحده على ربح واسع : فكل تاجر ، وكل مستصنع ، وكل موظف ، وكل طبيب ،وكل محام ، وكل ذي فن، وكل عامل صالح ، جدير بالتأمين على حياته .

على ان هذا الضرب من الادخار ليس بمنتشر في فرنسا حق انتشاره . اما في انكلترا وفي الولايات المتحدة،فالسواد الاعظم أرغب فيه واكثر اقبالا عليه .

ويختلف التأمين على الحياة ، عن التأمين من الحريق : بأن ذاك يخلق رؤوس مال ، وان هذا لا يستفاد منه سوى تسلف العوض [١] عن رأس المال الذي يفقد.

فالاول من هذين النوعين ذو مزيتين على اخيه : ومزيتاه انه يغني الشركة ، ويغني معاقديها .

اما التأمين من الاصابات فيكاد يكون من متمات التأمين على الحياة ، ويحسن بالناس قاطبة ، ولا سيما كل محترف حرفة تعرضه للمعاطب ، ان يلجأ اليه .

ولشركات التأمين — عدا ما تجلبه لمعاقديها من الخير الحسي المحقق — فائدة اخرى لا تقوّم: فهي تريح بالهم وتثلج صدورهم ، بجعلها اياهم على ثقة من أنه اذا حل بهم مكروه ، لم يحرم اهلوهم و بنوهم التعويض عما يلحق بهم من اذى مصابهم بكا سبهم .

ثم ان شركات التأمين على نوعين : مقتسمة [٢] او رابطة [٣]

فالشركات المقتسمة ضرب من المتعاونات التي تتخذ من وزيعتها على شركائها مال الكفالة ، وكفاء التعويضات ، وتجعل تلك الوزيعة مقدورة على النفقة بالضبط ، اذ ليس لها رأس مال مجلوب باسهم ، يتعين له ربع على حدة .

(١) تسلف العوض : اي ضمان الحصول عليه قبل وقوع المحذور .

(٢) مقتسمة : اي ان مشتركيها يشاطرون غنمها وغرمها

(٣) رابطة : اي ان وزيعتها معينة لاتزاد لانمشتركيها لاحظ لهم من غرمها ولا من غنمها .

فوزيعتها اذن لا تجاوز بقيمتها ما تحتاج اليه الشركة من النقود لاداء التعويضات عند نزول النوازل ، ولسد المصروفات العامة ، ولايفاء حقوق السماسرة والوسطاء ولاعداد ما تقتضيه الحكمة من سلفة الحذر [١] .

لهذا كانت الوزيعة في الشركات التأمينية المقتسمة كثيرة التغير ، قابلة للزيادة في السنوات التي تتعدد فيها الاصابات الى ما يتخطى القدر المقدر لها .

والشركات الرابطة ضرب من الشركات المحدودة التي يضع لها جماعة من المساهمين أصل مال يقصد استغلاله والانتفاع به جهد ما يتيسر لهم . وربما لاح لأول وهلة ان هذا النوع من التأمين اغلى من صنوه ذاك،وفي الحقيقة قد يكون اغلى منه .

غير ان له عليه مزايا سنبينها:

منها ان مقدار الوزيعة معلوم من قبل ، ولا تجوز زيادته في خلال العام، ولا بعد انقضاء العام. ومنها ان آداء التعويضات يكون في الغالب أسرع .

ومنها ان وسائل الترغيب، والحيل التي يحتال بها لاستمالة الناس تكون في هذا النوع اكثر منها في ذاك : لان مصلحة المدبرين [٢] والمساهمين في الاول ، اعظم من مصلحة المدبرين والمتوزعين في الثاني.

على ان كلا من هذين النوعين آخذ بحظ متعادل من تأمين الحريق.

اما التأمين على الحياة فاكثر شركاته في فرنسا هي الرابطة ، وفي امريكا هي المقتسمة . واما التأمين من البرد — تلك الآفة التي لا تجيء محذوراتها على وتيرة ، وتشتد اصاباتها في الغاية احياناً — فتكاد الشركات المقتسمة تستأثر به ، كما ان الشركات الرابطة ، تكاد تستأثر بالتأمين من حوادث البحر ، ومحذورات النقل . واما التأمين من الاصابات البدنية ، فشركاته قليلة في فرنسا ، ومعظمها

(١) سلفة الحذر : اي المال الذي يهيأ سلفاً لدفع المحذورات واسمه العامي المال الاحتياطي .

(٢) المدبرون : هم الذين يتولون العمل الداخلي من الادارة لا كلها واسمها الفرنسي Administrateurs

رابطة .

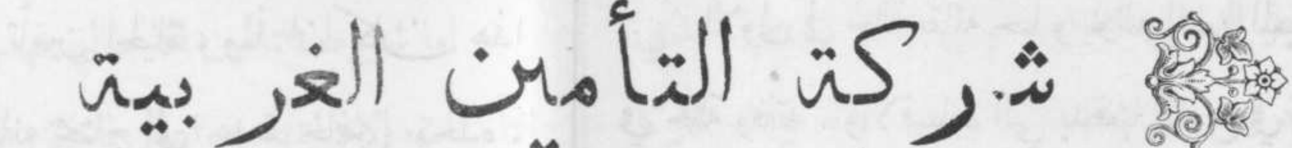
ذانك النوعان من الشركات التامينية سيتعايشان ويتجاوران احقاباً : لوفاء كل منهما بطائفة من الحاجات المعنوية والحسية ، مختلفة عن الاخرى .

مجلة الاقتصاديات العربية

تزودكم بالابحاث والمعلومات التجارية والصناعية والزراعية والمالية في الاقطار العربية خاصة والعالم عامة .

احفظوا اعدادها للرجوع اليها عند الحاجة

WESTERN ASSURANCE COMPANY
INCORPORATED 1851

شركة التأمين الغربية

تتعاطى تأمين الفروع التالية

الحريق، ومكافأة العمال والوقائــع، مع التأمين البحري لشحنات البرتقال

باسعار معتدلة وشروط خاصــة

الوكيل العام لفلسطين : هارتز كولدنبرك

سر التصدير الى الخارج

القطاف والتستيف وسرعة التسفير الى الميناء

اذا كنت تلاقي اية صعوبة في تصدير اثمارك الحمضيــة فان

سكك حديد فلسطين

تقــدر ان تساعــدك

اطلب الايضاحات اللازمة من ناظر المحطة المحلي او من ناظر الخط بمحطة حيفا

PALESTINE RAILWAYS

التأمينات الاجمالية للحياة

COLLECTIVE INSURANCE

بقلم المحامي الاستاذ حسن صدقي بك الدجاني (المستشار القضائي لشركة «الشرق»)

طلبت الي ادارة (الاقتصـاديات العر بية) ان اكتب مقـالا « للعدد الخاص بالتأمين » عن تأمين الحياة ، ولما ان كان هذا الموضوع واسعا ، كثير التنوع فانه يحتاج الى عدد خاص وحده ، لهذا رأيت ان يكون مقالي مقصوراً على «التأمينات الاجمالية» التي تختلف كل الاختلاف عن التـأمينـات الافرادية من حيث شروطها ، وانواعها ، وفوائدها ، وهو ما ساعالجه واشرحه في مقـالي هذا .

ما هي التأمينات الاجمالية؟

هي عبارة عن اتفاقية تعقد بين شركة تأمين وهيئة ما من اجل تأمين اعضاء ، او موظفي تلك الهيئة او من ينتسب اليها .

وتختلف هذه الانواع من التأمينات الاجمالية عن التأمين من الطوارىء التي تقع على العمال اثناء قيامهم بالعمل .

فالتأمينات الاجمالية على الحيـاة هي نوع من تـأمين الحيـاة الاعتيادي يضاف اليه بعض شروط وامتيازات لا تمنح في التأمينات الافرادية . ويكون لهذه الشروط والامتيازات مفعولها على كل من يؤمن حياته من اعضاء او موظفي الهيئة التي تتعاقد مع شركة تأمين على مثل هذه التأمينات .

انواع التأمينات الاجمالية

قلنا ان التأمينات الاجمالية تحتوي على شروط ومزايا اكثر فائدة وسخاء من التأمينات الافرادية ، وتختلف هـذه المزايا ايضـا بنسبة نوع التأمين الاجمالي ايضا .

وللتأمينات الاجمالية انواع مختلفة :

فمنها ما يضمن مبلغاً معيناً من المال تدفعه الشركة للرجل المؤمن او لورثته في حالتين :

الاولى في حالة بقائه حيا و بلوغه السن المعينة في العقد ، والثانية في حالة وفاته . والاقساط التي يدفعها المؤمن في مثل هـذا التـأمين تكون بنسبة السن ، ومدة التأمين والنسبة المئوية التي يدفعها المؤمن من راتبه الذي يتقاضاه . وارى من الضروري تقديم مثال لذلك:

زيد من الناس يتقاضى راتباً سنويا قدره مئة جنيه فلسطيني فان الشركة عند وفاته وفي اي وقت بعد تمام عقد التأمين ، تدفع لاصحاب الحق في ميراثه معاش سنة اي مبلغ مئة جنيه .

واما اذا بقي حيا واخرج من خدمته فتدفع الشركة له المبالغ الاتية بنسبة عمره ، والنسبة المئوية التي يدفعها من معاشه حسبما يأتي :

عمر المؤمن عند التأمين	عمره حين خروجه من الخدمة	اذا كان يدفع ٥٪ من معاشه يقبض جنيه	مل	اذا كان يدفع ١٠٪ من معاشه يقبض جنيه	مل
٢٥ سنة	٥٠ سنة	١٧٠	٨٦٠	٤١٨	٩٦٠
	٥٥ سنة	٢٢٢	٩٤٠	٥٧٥	١٧٠
	٦٠ سنة	٢٨٧	٦١٠	٧٥٥	٥٨٠
	٦٥ سنة	٣٦٠	٠٣٠	٩٤٤	٩١٠
٣٠ سنة	٥٠ سنة	١١٨	٨٦٠	٣٢٢	٢٨٠
	٥٥ سنة	١٥٨	٩١٠	٤٦٧	٥٢٠
	٦٠ سنة	٢٠٨	٦٢٠	٥٦٧	٠٨٠
	٦٥ سنة	٢٦٦	٠٣٠	٧٢٣	٣٩٠

ويرى القارىء الـكريم ان من كان صغير السن يستفيد من

هذا النوع من التأمين الاجمالي اكثر من الذين يكونون اكبر عمرا، غير ان هذا النوع من التأمين فائدته محصورة اما في حالة الوفاة واما في حالة الخروج من الخدمة، وهو اشبه بالتقاعد، ولكن المبلغ الذي يدفع للمؤمن يكون اكثر من التقاعد الذي يتقاضاه لو كان موظفا في احدى الدوائر الحكومية او الشركات.

ومن التأمينات الاجمالية على الحياة ايضا نوع يستفيدمنه المؤمن في الحالات السابقة الذكر اي في حالة الوفاة، أو بلوغه السن المتفق عليها، أو في حالة العجز الدائمي التام، أو في حالة العجز البدني الموقت، أو في حالة خروجه من الخدمة، أو في حالة وفاته تاركا ارملة واولادا قصرا، كما يستفيد من التساهل في دفع الاقساط الشهرية بدون علاوة عليها ويستفيدمن حق السلفيات،وغير ذلك.

وهذا النوع من التأمين الاجمالي على الحياة لم يكن معروفا في الماضي بل هو ابتكار جديد، وقد كانت شركة «الشرق» المصرية للتأمين على الحياة اول من نشر هذه التأمينات الاجمالية في الشرق الادنى حتى عمت واصبح لدى هذه الشركةعدد كبير من التأمينات الاجمالية عقدتها مع هيئات متنوعة في القطر المصري والسوري وفي فلسطين ايضا.

ومن هذا النوع من التأمينات الاجالية ما عقدته شركة (الشرق) في فلسطين مع الهيئات الآتية:

١. — تأمين اجمالي لجمعية موظفي حكومة فلسطين.

٢. — تأمين اجمالي لموظفي بلدية القدس (وبلديات فلسطين)

٣. — تأمين اجمالي لموظفي بنك دي روما بفلسطين.

شروط التأمينات الاجمالية

اما شروط التأمين الاجمالي فهي اكثر سخاء من شروط التأمينات الافرادية، واعظم فائدة وفيها من المزايا مالا يمنح للافراد العاديين وحتى يعرف القارىء الكريم الفرق في السخاء ارى ان اقدم المثال التالي:

لنفرض ان زيدا من الناس امن على حياته بمبلغ الف جنيه فلسطيني لمدة عشرين سنة تامينا افراديا، و بكرا من الناس أمن على حياته بالمبلغ نفسه المدة نفسها تأمينا اجماليا وكلاهما يدفعان الاقساط بعينها فاليك المقارنة بين ما يستفيد منه زيد (الافرادي) وبكر (الاجمالي) من التأمينات وشروطها. —

نوع التأمين	في حالة بلوغ السن المتفق عليها	في حالة الوفاة الطبيعية	في حالة الموت الطارىء	العجز المستديم	العجز البدني الموقت
افرادي	١٠٠٠ جنيه	١٠٠٠ جنيه	١٠٠٠ جنيه		
جمالي	١٠٩٠ جنيها	١٠٠٠جنيه	٢٠٠٠جنيه	١٠٠٠ جنيه	يعفى من الاقساط و يظل تأمينه ساريا

تابع للمثال

نوع التأمين	في حالة تركه ارملة واولاداً قصراً	في حالة خروجه من الخدمة وعدم استطاعته متابعةدفع الاقساط
افرادي		يخسر التأمين
اجمالي	يحق لامرأته ان تظل مؤمنة مجانا حتى نهايةعقد زوجها بعد قبضها المبلغ المؤمن عليه	يعاد اليه المبلغ الذي دفعه كاملا على ان لا يقل عن ٢٠٪ من المبلغ المؤمن عليه

وهذا قليل من الفوارق العظيمة بين التأمينات الافرادية والاجمالية، يضاف الى ذلك ان الاقساط في التأمينات الافرادية تدفع سلفاً ومقدما سنويا. واذا اراد المؤمن ان يدفعها مرة كل ستة اشهر اضيفت الى الاقساطفائدة ٢ ٪ او مرة كل ثلاثةاشهر اضيفت الى الاقساط فائدة قدرها ٣٪ ولا تقبل الدفعات الشهرية. اما في التأمينات الاجمالية فدفع الاقساط يكون شهريا وبدون اضافة شيءلقاء ذلك على اقساط.

ورب قائل يقول ما هو السبب في هذه الامتيازات التي تعطي للتأمينات الاجمالية مع ان الاقساط واحدة والجواب على ذلك بسيط وهو ان الشركات لا تمنح التأمينات الاجمالية الا اذا توافر لديها عدد كبير من المؤمنين . فان في مثل هذا العدد الكبير من المؤمنين ما يشجع الشركات على التضحية والتساهل واعطاء شروط ممتازة .

فوائد التأمين الاجمالي .

بعد ان وضحنا الكثير من شروط التأمينات الاجمالية لم يبق مجال لاعادة البحث في الفوائد الجمة التي تعود على المؤمنين من التأمينات الاجمالية اذ ان الفائدة ظاهرة للعيان لا تحتاج الى برهان ولهذا ونظرا لعظم الفوائد التي تعود من هذه التأمينات الاجمالية نرى ان اكثر المصارف والمؤسسات ، والشركات واعضاء النقابات والجمعيات يبرمون عقود تأمينات اجمالية لجميع موظفيهم او اعضائهم او المنتسبين اليهم .

وهذا اكبر دليل على ما للتأمينات الاجمالية من الفوائد الجمة التي أدت الى اقبال مثل هذه المؤسسات المالية والهيئات الحكومية عليها.

بنكو دي روما

BANCO DI ROMA

تاسس في سنة ١٨٨٠

شركة مساهمة — راس مالها ٢٠٠،٠٠٠،٠٠٠ ليرة ايطالية مدفوعة بكاملها

فروعه في الخارج

سويسرا : كياسو — لوغانو . تركيا : استامبول — ازمير . سوريا : حلب — بيروت — دمشق — حمص — لاذقية — طرابلس . فلسطين : حيفا — القدس — يافا — تل ابيب . مالطا : لافاليتا .

البنوك المنضمة اليه

بنكو دي روما (فرنسا) باريس ، بنكو ايطالو اجتسيانو : الاسكندرية

المحال الممثلة له :

برلين : كوفورد ستندام ٢٨ ، برلين ٦ و ١٥ لندن : جريشام هوس ٢٤ ، اولد برود ستريت ، لندن . إ. ش ٢
نيويورك : ١٥ وليام ستريت

خواطر حول تأمين الحياة

بقلم الفاضل اميل أفندي نصار، الوكيل العام لشركة غريشام لايف ليمتد في فلسطين ولبنان وسوريا

فكرة نيرة برزت من دماغ مفكرين فملأت فراغاً ما كان اشد حاجة الشرق الادنى اليه. تلك هي مجلة الاقتصاديات العربية التي اتحف بها العالم العربي مؤسسو شركة المطبوعات العربية المحدودة فالمجلة هي البوتقة التي يصهر فيها الخيال العربي الواسع فتحوله الى اعمال وحقائق نحن بحاجة قصوى اليها ولم يكتفوا بذلك بل جعلوا من معدن الادب العملي تفنناً يسهل على القارئ المطالع تفهم الحقائق باساليبها الواسعة. ومن اكبر دلائل هذا التفنن تخصيص عدد من المجلة للبحث في التأمين ومنافعه واساليبه التي يجدر بكل شرقي ان يطالعه. لقد كلفني حضرة رئيس التحرير ان ابعث اليه بمقال عن التأمين ليدرج في هذا العدد الممتاز فلم أر بداً من النزول عند رغبته لا سيما وهو لم يقيدني بموضوع خاص بل ترك لي الحرية بذلك. ولقد قيل اذا شئت ان تقيد المرء فاطلق له الحرية التامة. فضمن الحرية التي تركت لي ساقيد نفسي في نطاق صغير من بحر كبير واسع. فاحدث القارئ عن بعض اختباراتي في التامين على الحياة.

مسؤولية الوكيل:

ان تأمين الحياة اصبح في عصرنا الحاضر من الامور التي لا يستغنى عنها فهو مفيد من جميع وجوهه خصوصاً اذا عرف الوكيل، الذي يشوق الناس للتأمين على حياتهم، كيف يطبق الشروط مع زبائنه فيلبس لكل حالة لبوسها. وكبيرة هي المسؤولية على عاتق الوكيل في معرفة اختيار الشروط المناسبة لزبائنه لان الشروط متعددة ومتشعبة وقد تناسب شروط مخصوصة، فئة من الناس ولا تناسب الفئة الاخرى فالواجب على الوكيل ان يكون دارساً فن التأمين متضلعاً فيه عارفاً ما في بواطنه وحواشيه مخلصاً في عمله ناظراً قبل كل شيء الى منفعة زبائنه.

متى يجب تأمين الحياة ولماذا؟

يعتذر الناس عن عدم تأمين حياتهم باعذار شتى. فمنهم من يقول انا غير متزوج فلا حاجة لي به. ومنهم من يدعي بانه لا يريد ان يورث احداً بعد وفاته. وغيرهم يعتقد بانه شؤم او انه للدين او انه تاجر والتاجر لا يحتاج اليها الى اخر ما هنالك من اعذار غير صحيحة. اما السبب الجوهري الذي يجعلهم يقدمون هذه الاعذار فهو جهل موضوع التأمين وفوائده جهلا كاملا. وطالما ان بوليصة التأمين تدفع في الاستحقاق لحاملها او لاهله عند وفاته مهما كانت صنعته واحواله وظروفه فهي لجميع الناس على السواء وليست لفئة دون اخرى. والواجب يقضي على كل فرد ان يشتري بوليصة تأمين حالما يبدأ عمله في هذه الحياة لانه عندما يبدأ بكسب المال يصبح وجوده ذا قيمة مادية شاء ام أبى وهذه القيمة المادية يخسرها محيطه عند وفاته اذا كان غير مؤمن على حياته وبالعكس. واذا عاش المدة المؤمن عليها يكون قد ادخر قوة مادية لحياته المستقبلة ولحياة عائلته التي لو لا التأمين لكانت معدومة. فالذي لا يريد ان يورّث احداً يجب ان لا يكون في الوقت ذاته عالة على غيره عندما يطعن في السن وبوليصة التأمين تكفل له عدم الاحتياج للغير عندما يتقدم بالسن؛ والتاجر الحقيقي يستأنس بالتأمين اشد استئناس بل اي تاجر لا توجد عليه استحقاقات مهما كان له من الديون فاذا مات بحادث فجأي فعلى محله ان يدفع جميع الاستحقاقات حالا لان هناك مجموعا يطالب فرداً. اما ديونه فلا تجمع بسهولة لان هناك شخصاً يطالب مجموعا فبوليصة التأمين تقوم بهذا الحمل، وكل تاجر حكيم يؤمن على حياته بقيمة

pgs. 21-22 missing

التأمين وبطالة العمال

في ابان البطالة الناتجة عن الكساد، ووقوف دولاب لحركة الصناعية في المعامل، يستهدف العامل لانقطاع رزقة ومورد اعاشة عياله الوحيد اي اجره اليومي او الاسبوعي، فيقع في شر حال واوخم عاقبة. ومثل هذه الظروف السيئة لا ينحصر تاثيرها في العمال وذويهم بل كثيراً ما تتعدى هؤلاء الى المجتمع كله فيتخبط في ازمة اجتماعية قد يتفاقم امرها وتصعب معالجتها لما ينتج عنها من القلاقل والفتن فضلا عن الاجرام الفردية الاعتيادية. ولا عجب فالجوع لا يرحم ولا يتبصر. وقديماً جاء في المأثور من الكلام: «كاد الفقر ان يكون كفراً» «والجوع كافر» وامثال ذلك مما شاع على السنة العامة والخاصة.

ولاتقاء مثل هذه الكوارث الكثيرة الوقوع، لا سيما في العصر الحاضر، عصر الآلة التي اغنت المصانع عن عمل كثير من العمال، وضاعفت الانتاج مضاعفة كبيرة رأى علماء الاجتماع ان خير وسيلة لدرء مخاطر البطالة ان يضمن للعمال قوتهم وقوت عيالهم اثناء الازمات الاضطرارية التي تحرم العامل من مورد رزقة الطبيعي بقوة قاهرة. وهنا انفتق الذهن البشري الى طريقة تامين العمال من البطالة ومحاذيرها. ويكون ذلك بالتعويض على العامل المنكوب باجره كله او بعضه مدة الازمة كما هي الحال في التعويض عليه وعلى ذويه عن الموت الباكر، او عند العجز بسبب الشيخوخة او بسبب فقد عضو من اعضائه المهمة يقعد به عن العمل.

غير ان هذا النوع من التأمين صعب المنال يعسر تطبيقه لا لسعة مداه وكثرة حدوث البطاله فحسب بل الصعوبة كل الصعوبة آتية من استحالة التمييز بين البطالة القهرية، والبطالة الناتجة عن التهاون والكسل. لهذا رأينا جميع شركات التأمين تحجم عن الدخول في مثل هذا المأزق الحرج المحفوف بالمخاطر الهائلة التي منها الافلاس. ولقد جربتها المجالس البلدية في بعض الاقطار الاوربية فباءت بالفشل كما حصل في (سانت غال) بسويسرا على ان التجربة قد نجحت بعض النجاح في مدن اخرى مثل (بازل) و (برن) و (كولونيا) وغيرها اذ كان التأمين غير اجباري.

ولم تحجم انكلترا عن خوض هذه التجربة اذ سنت حكومتها ١٩٠٩ قانونا لتامين نوع خاص من العمال الذين اصيبوا حقيقة بالبطالة المؤلمة ففرضت على العمال ومستخدميهم ان يدفع كل فريق وزيعة Prime تساوي ثلث شلن يومياً وتدفع هي الثلث الباقي.

فيصبح لكل عامل الحق بشلن كامل، كل يوم من ايام البطالة مدة خمسة عشر اسبوعا لا يدخل فيها الاسبوع الاول. وقد تفوديت بعض المحاذير بتأسيس مكاتب لاستخدام العمال في جميع المدن الصناعية، عهد اليها بايجاد العمل، ودفع التعويض للعمال في آن واحد. وقد بلغ عدد هذه المكاتب بضع مئات. ومن البديهي ان هذه المكاتب لا تدفع التعويض الا اذا عجزت عن ايجاد عمل للعمال العاطلين.

وهذه الحركة لا تزال في بدايتها فمن الصعب الحكم لها او عليها . واكثر المنتقدين لها هم العمال انفسهم لان نقاباتهم لا حق لها بالاشتراك في تدبيرها . والسبب في عدم منح النقابات حق الاشتراك فيها هو الخوف من اساءة استعمال النقابة هذا الحق فتستعمله سلاحا في اطالة امد البطالة توصلا للحصول على مطاليبها مثل زيادة الاجور وما شاكل ذلك .

ومساعدات البلديات كثيرة في مثل هذه الاحوال فهي تقدم بعض المبالغ لنقابات العمال على ان تتولى هذه جمع ما يوازيها من العمال انفسهم وتؤلف مؤسسة التأمين اللازم للعمال العاطلين، كما هي الحال في الطريقه المعروفة بطريقة (لياج) في بلجيكا التي اتبعت منذ عام ١٨٩٧ . غير ان هناك طريقة اخرى عمل بها في (غاند) ابتداء من سنة ١٩٠١ من مبادئها ان يتم توزيع التعويض عن البطالة بواسطة مؤسسة محايدة غير نقابات العمال ليتسنى للعمال غير المنتسبين للنقابات الاستفادة من هذا التعويض . ولهذا كانت الطريقة الاخيرة اوسع انتشاراً في اكثر المدن البلجيكية وغيرها.

اما فرنسا فلا تزال متاخرة عن غيرها في هذا السبيل فقد حدث ان الحكومة هناك ارادت الاشتراك في هذه الحركة فخصصت منذ سنة ١٩٠٥ مقدار ١٠٠،٠٠٠ فرنك في ميزانيتها مساعدة للعمال العاطلين على شرط ان يؤلف لهذا عدد من شركات تامين العمال فلم يتم من ذلك شيء مذكور. والغريب ان هذا المبلغ على ضآلته لم ينفق كله في السنة التي سبقت الحرب الكبرى !

على ان الحرب الكبرى لم تحل دون انتشار شركات تامين البطالة في فرنسا كما كان منتظراً بل على العكس من ذلك رأينا نحواً من ٥٩ شركة اسست سنة ١٩١٦ وقد قدرت نفقاتها جميعاً بنحو ٢٧ ملياراً من الفرنكات وبلغت مساعدة الحكومة نحواً من ١٨ مليون فرنك.



اقصدوا دائما بواخر

« لويد تريستينو »

اذا اردتم السفر الى اية ناحية في العالم

أسرع البواخر القادمة إلى فلسطين

والمسافرة منها واوفرها راحة للركاب

Travel Only by

LLOYD TRIESTINO'S STEAMERS.

To all Parts of the World

Fastest and Most Comfortable Liners

To & from Palestine

شركة الضمان الوطنية الايطالية

المركز العام القدس

وهي اعظم

وآمن

وارخص

شركة لضمان الحياة



ISTITUTO NAZIONALE DELLE ASSICURAZIONI

GENERAL AGENCY,

JERUSALEM

LIFE INSURANCE

THE LARGEST

THE SAFEST

THE CHEAPEST

Policies Guaranteed by the Italian State.

شركات التأمين

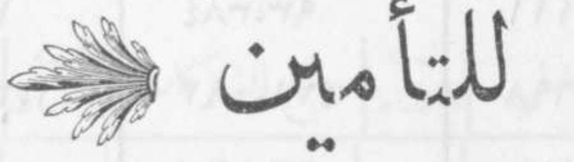
في خلال سنة ١٩٣٤

اصبح التأمين اليوم في بلاد الانكليز (صناعة) لاتساع نطاق اعماله اولا ، ولازدياد مقدار المال المستثمر في مشاريعه ثانياً . والغريب ان الكساد الاقتصادي الذي ساد السوق في السنة الماضية لم يؤثر على هذه (الصناعة) وحسب ، بل ان المركز المالي لعدة شركات لم يكن في سنة من السنين اقوى منه في السنة الماضية ، حتى غدت اعمال التأمين في بريطانيا العظمى تضاهي في سعتها وانتشارها اعمال البنوك ان لم تكن اهم منها .

وقد اوردنا في الجدول التالي بياناً عن نتيجة اعمال ٢٢ شركة من اهم شركات التأمين المعروفة لسنة ١٩٣٤ :

والنتيجة اجمالا لحساب هذه الشركات تدل على تحسن عام في الدخل . والمبلغ الاحتياطي الذي تحتفظ به الشركات للقيام بتعهداتها يعادل عادة ٤٠ بالمئة من مجموع الوارد من الاقساط ، وهي النسبة التي تسير عليها اكثر شركات التأمين في العالم . ثم ان ارباح شركات التأمين من اخطار الحريق للسنة الماضية كانت اعظم من مثلها في سنة ١٩٣٣ ، الا ان ارباح شركات التأمين من اخطار الاعراض المختلفة فكانت اقل .

MANUFACTURERS LIFE INSURANCE COMPANY OF CANADA


شركة منفاكتشررز للتأمين على الحياة


موجوداتها تزيد عن خمسة وعشرين مليون جنيه

المكتب الرئيسي : شارع مأمن الله — القدس

الوكلاء : عزيز سابا ، وكالات الشرق الادنى المحدودة ، شارع جوليان — القدس

فليب دبانه — حيفا

ايراد الاموال المستثمرة	ارباح عمليات التأمين جنيه	الوارد من الاقساط جنيه	اسم الشركة
٣٣٩،٦٣٥	٢٩١،٤١٥	٣،٥٩٥،٦٤٧	Alliance — اليانس
١١٧،٨٠٩	٦٦،٩٣٨	٢،٣٨٧،٠٠٥	Atlas — اطلس
٧٩،٢٨٤	١٦،٨٦٩	١،٣٠٧،٣١٠	Caledonian — كاليدونيان
٧٧٢،٠٨١	٢٤٤،٢٩٥	١٣،٣٤٢،٠٨٧	Commercial Union — كومر شال يونيان
١٣٧،٤٤٦	٦٩،١١١	٢،٨٤٣،٨١٦	Eagle Star — ايكل ستار
٢٧٢،٩٤٠	٢٣٨،٠٨٤	٦،٨٥٠،٦٨٠	Employer's liability — امبلويارز ليابلتي
٢٥٠،٣٩٣	٢٩،٣٥٩	٧،٨٥٤،٣٧٣	General Accident — جنرال اكسدنت
١٣٨،٧١٠	١٧١،٨٢٦	٢،٤٤٦،٥٢٤	Guardian — كارديان
٤١١،٣٩٣	٣٠٠،١٥٤	٨،٧٢٧،٠٩٤	Liverpool & LondonGlobe — لفربول أند لندن كلوب
١٨٤،٠٩٣	٦٤،١٥٤	٣،٩٢٧،٣٧٣	London Assurance — لندن اشورانس
٤٩٦،٦١٤	٤٧٥،٩٥٤	٥،٨٩٤،٠٧٣	London & Lancashire — لندن اند لانكشر
٥١٢،٧٩٥	٥٣٥،٠٧٨	٥،٠٢٨،٢٥٢	North British & Mercantile — نورث بريتش اند ماركانتيل
١٨٦،٣٨٥	٥١،٦٤٥	٤،٢٢٩،٦٤٤	Northern — نورذرن
١٦٢،٢٩٨	٢٨،٤٤٣	٣،٥٥٢،٦٣٥	Norwich Union — نورويتش يونيون
٤١،٦١٦	٦٧٥،٨٣٦	١،١٥٣،٧٢٢	Pearl — بارل
٣٦٦،٨٨٣	١١٣،٤٥٤	٦،٧٢١،٤٥٦	Phoenix — فينكس
١٠٦،٢٩٤	٩٣،٣٨٤	٢،١٨٤،١١١	Prudential — برودنشال
١،٢٢٣،٠٨٢	٤٧١،٠٩٢	١١،٥١٦،٦٩٨	Royal — رويال
٢٢٢،٨٧٣	٦٢،٧٦٧	٣،٣٠٦،١٧٠	Royal Exchange — رويال اكسنج
١٤٥،٥٤٠	٠٧،٦٢٥	١،٥٩٠،٣٠٩	Scottish Union & National — سكوتش يونيون اند نشنل
٢٥٣،١٠٨	١١٧،٨٣٥	٤،٦٠٥،٤٥٩	Sun — سان
١٠٢،٧٩٣	٣٤،٨٢٢	٢،٥٦٣،٥٦١	Yorkshire — يوركشير
٦،٥٢٤،٠٦٤	٣،٦٧٧،٠٨٦	١٠٥،٤٢٧،٩٩٩	المجموع

حصة المساهمين : ظهر في السنة ١٩٣٤ ان ٧٨ بالمئة من المال المعد للتوزيـع على المساهمين اخذ من قسم دخل الفائدة ، فتمكنت الشركات بذلك من تخصيص جزء من الارباح لزيادة المال الاحتياطي والوارد من الاقساط قد ازداد في هـذه السنة على مثله في السنة الماضية ، وكذلك لوحظ ان الوارد اجمالا من الفوائد قـد زاد ايضاً وان يكن ذلك عائداً لحد ما الى تخفيض ٦ بنسات من ضريبة الدخل. ثم ان المبالـــغ المؤمنة المنصوص عنهـا في عقود التأمين للشركات البريطانية قد زادت قيمتها ايضاً فبعد ان وصلت في سنة ١٩٣٣ الى ١٦٥،٥٨٦،٤٢٥ جنيهاً ارتفعت في السنة الاخيرة الى ١٨٧،٦٧٧،٥٩٦

جنيهاً .

وكذلك عقود التأمين المقصودة لمدى الحياة (راجع ما كتب عنها في صفحة ٢٩من هذا العدد) فقد ازدادت المبالـــغ المدفوعة عنها من ١٢،٨٨٧،٧١١ سنة ١٩٣٣ الى ١٤،١٥٠،٣١٢ جنيهاً في سنة ١٩٣٤ .

فائدة الاقساط : حدث تبدل ظاهر باثناء السنة في سعر فائدة الاقساط لدى اكثر الشركات وهذا التبدل يعود لعاملين ، الاول استمرار هبوط سعر الفائدة على الاموال الحديثـــة ، والثاني ظهور كشوف جديدة لمعدل الوفيات ، والعامل الاول من شأنه ان يرفع مستوى الاقساط ، كما ان الثاني يخفضه . ومع هذا فقد كان التبدل في الاجمال لمصلحة اصحاب العقود وخصوصاً اولئك الذين يبغون من العقد استثمار الاموال كما هي الحالة في العقود ذات الأجال القصيرة .

الاموال المستثمرة : لـــكل شركة من شركات التأمين موجودات ذات قيمة من سندات واسهم واملاك مختلفة واننا نجمل فيما يلي نسبة كل من تلك الموجودات حسب اصنافها الرئيسية في عدة شركات كبيرة .

قروض لحملة العقود	ضمانات لدى الحكومة البريطانية	ضمان حكومات اجنبية	اسهم بلديات بريطانية	اسهم بلديات اجنبية	سندات شركات ومصارف	سندات مضمونة	سندات واملاك مختلفة
٢٢،٨	٢١،٣	٩،٢	٢،٩	٢،٩	١٧،٧	٧،٦	١٥،٦

مراقبة الحكومة للموجودات : اصدرت الحكومة قانوناً في سنة ١٩٠٩ ينص على وجوب فحص حسابات شركات التـأمين في المملـكة المتحدة ، وعلى معرفة قيمة المطلوبات من كل واحدة منها ، مرة كل خمس سنوات على الاقل . وعلى اساس هذا الفحص تتعين عادة قيمة الارباح التي يجب ان تدفع لحاملي العقود .

التأمين على اخطار الحريق : تبين من الاحصاءات المنظمة في سجلات ٢٣ شركة للتأمين من اخطار الحريق ، اكثر اعمالها في الولايات المتحدة ، ان الوارد من الاقساط ومن الارباح ايضاً يزداد زيادة مرضية ، حتى ان معدل الربح في السنة الماضية للاقساط بلغ ١٠،٢ بالمئة . وفي الجدول التالي بيان حساب هـــذه الشركات للسنتين الاخيرتين .

السنة	المدفوع عن اعراض حريق	نسبته للاقساط	نفقات الوكالات	نسبتها للاقساط	نفقات متنوعة	نسبتها للاقساط	احتياطي	نسبته للاقساط	ربح الشركات	نسبته للاقساط	الاقساط المدفوعة
١٩٣٣	٢٠،٣٢٦،٦٨٦	٤٦،٣	٨،٦٧٣،٢٩٩	١٩،٨	١٢،٠٦٢،٥٦٨	٢٧،٦	٩٨٨،٤٨٦	٢،٣	٣،٧٦٧،٤٦٧	٨،٦	٤٣،٨٤١،٥٣٤
١٩٣٤	١٨،٦٩٠،٩٤٤	٤٢،٣	٨،٨٧٤،٤٣٣	٢٠،١	١١،٩٩٢،١٤٨	٢٧،١	١٤٣،٢٦٠	،٣	٤،٥٢٨،٩٩٧	١٠،٢	٤٤،٢٢٩،٧٨٢

التأمين البحري : زاد المدفوع للشركات من اقساط التأمين البحري في سنة ١٩٣٤ على مثله في سنة ١٩٣٣ ، الا ان الموقف حرج امام اغلب الشركات ، ولا يؤمل ان يزول القلق في المستقبل بسبب المنافسة الحاصلة بين الشركات،الناشئة من زيادة العرض على الطلب ، اي ان طلبات التأمين البحري قليلـة بالنسبة الى عدد الشركات واستعدادها للعمل . وقد استفاد الشاحن والتاجر من هذه المنافسة اذ أدت الى تخفيض السعر من ٢٥ الى ٣٠ بالمئة. وقـد يخشى ان لا يتمكن بعض الشركات للقيام بتعهداته في حالة حصول اعراض بحرية. ومما يزيد الموقف حرجا خطر الحرب وتأثيره على محمول البواخر. فالنظام القديم الذي كانت الشركات تسير بموجبه في تنظيم العقودحتىاول سنة ١٩١٤، لم يكن يشمل اخطار الحرب، ولكن هذا الاستثناءالغي منذ عهد الحرب العظمى، واصبحت العقود الجديدة المتعلقة بتأمين البضائع من اخطـار الحرب ، لا تشمل فقط الاخطار المعرضة لها وهي في عرض البحر، بل التي قد تحدث على

الرصيف والبضائع مهيأة للشحن ، او بعد تفريغها في مدة معينة . في حالة نشوب حرب قد لا يبعد ان يواجـه بعض شركات التـأمين البحري مصاعب لا تغلب اذا اتفق وجود اكوام من البضائع المؤمنة على ارصفة احدى الموانيء . والمفاوضات الآن جارية بين الشركات والتجار لتحديد اخطار الحرب واقتصارها على البضائع وهي في انبار الباخرة ، ولمدة قصيرة فقط بعد تفريغها .

التأمين من اخطار الاعراض : زاد اقبال الناس على التأمين من اخطار الاعراض والوقائع المختلفة لحد ان بلغ المال الاحتياطي المعد للقيام بتعهدات ٢٢ شركة تأمين ١،٢٥٥،٠٠٠ جنيه ، اما تأمين السيارات فقد كانت نتيجته في سنة ١٩٣٤ اسوأ من قبل . وقد شرع معتمدو عدة شركات يتفاوضون مع الحكومات المختصة في تعديل اسعار التأمين للسيارات على نسبة الاخطار الكثيرة المعرضة لها .

التأمين من اخطار الاعراض للسنتين الاخيرتين

السنة	المدفوع عن اعراض شتى	نسبته للاقساط	نفقات الوكالات	نسبتها للاقساط	نفقات متنوعة	نسبتها للاقساط	احتياطي	نسبته للاقساط	ربح الشركات	نسبته للاقساط	الاقساط المدفوعة
١٩٣٣	٢٨،٢٤٧،٦٣٧	٥٦،٥	٩،٣٠١،٢٧٢	١٨،٦	١٠،٩٥٣،٨١١	٢١،٩	٢٨،٤٣٥	٢،١	١،٤٢٣،٥٥٣	٢،٨	٤٩،٩٥٤،٧٠٨
١٩٣٤	٢٩،٨١٩،٦١٤	٥٦،١	٩،٨٤٠،٤٨٨	١٨،٥	١١،٢٦٣،٣٨١	٢١،٢	١،٢٥٤،٧٣٠	،٤	٩٨٥،٥٨٥	١،٨	٥٣،١٦٣،٧٩٨

رمن الجدول اعلاه يتبين ان ربح عدد من الشركات الكبيرة في قسم تأمين اخطـار العوارض نقص من ٢٠٨ بالمئة الى ١،٨ بالمئة من الاقساط المدفوعة .

الحديث في قواعد اللغة العربية

لمؤلفه : الاستاذ عيسى عطا الله المدرس في مدارس المعارف

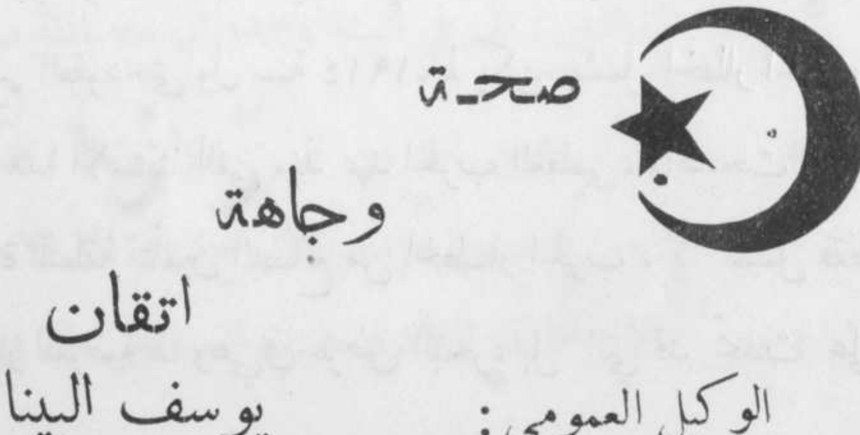
وضع مقدمته : الاستاذ خليل السكاكيني المفتش في ادارة المعارف الفلسطينية

الجزء الاول للتلميذ ٤٠ ملا	الجزء الاول للمعلم ٥٠ ملا
« الثاني « ٥٠ «	« الثاني « ٦٠ «
« الثالث « ٦٠ «	« الثالث « ٧٠ «

يطلب من ادارة شركة المطبوعات العربية بالقدس في بناية التوراة شارع يافا . صندوق البريد ٢٦٨ التلفون ٢٩٥ ومن المكاتب الكبيرة

افخر السجاير التركية

مصنوعة من اجود التبغ التركي



الوكيل العمومي : يوسف البينا

اعلنوا عن متاجركم ومصنوعاتكم في

مجلة الاقتصاديات العربية

مجلة الاقتصاديات العربية

تزودكم بالابحاث والمعلومات التجارية والصناعية والزراعية والمالية في الاقطار العربية خاصة والعالم عامة .

احفظوا اعدادها للرجوع اليها عند الحاجة

التأمين لمدى الحيـــاة

مقابل جُعل تدفع سنوياً

هو نوع من انواع التأمين يمكن تعريفه بـانه عقد يتعهد فيـه الضامن او شركة التأمين ان يدفع للمؤمن مبلغاً معيناً يدعى الرزق السنوي او الجعال السنوي ما دام المؤمن على قيد الحياة . ويدفع هذا الجعال مرة كل سنة او على مرتين او اكثر حسب الاتفاق ، ويدفع المؤمن (بالفتح) مبلغاً معينا دفعة واحدة حين ابرام الاتفاق . اي انه يدفع للشركة كل ما يملكه او اكثره مما يكون قد جمعه في ايام صباه وكهولته خيفة ان يبذره لو ترك في حيازته وتحت مطلق تصرفه في سنين قليلة ، او خوفا من ان ينفد دخله لسبب ما ولا يبقى لديه مـا يـكتسب منه رزقه فيأخذ من الشركة كل سنة مبلغاً يكفيه لسد حاجاته من اكل ولبس وسكن.فالغرض منه اذن ان يحتاط المرء لخطر نفاد الدخل ، على عكس ذلك الذي يحتاط للموت المعجل اذ الغرض منه تأمين مورد رزق لاسرته بعد وفاته ، على انا اذا نظرنا الى العقدين من وجهة فنية وجدناهما مبنيين على اسس وقواعد متقاربة .

ويشترط عادة في عقد هذا النوع من التأمين ان ينتهي الدفع حين وفاة الشخص ويعتبر ما دفعته الشركة له في حياته كل ما يطلب له منها .

وواضح ان اكثر الناس احتياجا لهذا النوع من التأمين اولئك الذين يعتمدون في كسب رزقهم على دخل زهيد من املاك لهم لا يعتد بها ، ولا يكون لهم ، في الوقت نفسه ، ذوو قربى يودون ان يورثوهم تلك الاملاك فالخطر الذي يخشاه هؤلاء ان تطول الحياة بعد انقطاع مورد الرزق ، بخلاف الذين يؤمنون احتياطاً لموت مفاجىء .

ولنمثل للقارىء لادراك اهمية هذا النوع من التامين، بما يلي :

هنا رجل يملك الف جنيه وهو في الستين من عمره استثمر هذا المبلغ في مشترى سندات مالية اوغير ذلك. فا كبر ربح مأمول ان يناله لا يزيد على اربعة جنيهات في السنة.الا ان هذا الدخل السنوي لا يكفي لسد حاجاته كلها ، اما اذا اشترى بهذه القيمة عقد تامين لمدى الحياة لا يقل ما يمكن ان يتناوله سنويا عن ١٠٠ جنيه في السنة اي بمعدل ١٠ بالمئة بدلا من ٤ بالمئة.

وفي استطاعة الشركة ان تدفع مثل هذا المعدل الكبير من الفائدة لسببين.

١ ان نسبة الوفاة بعد سن الستين عالية جداً .

٢ ان الشركة ، بعد الوفاة ، تتوقف عن الدفع ، فيتحول ما تبقى من مال الرجل لغيره من المؤمنين (بالفتح) الذين لا يزالون احياء

اما الاشخاص الذين يجدر بهم الالتجاء الى هذ النوع من التامين فهم :

الايامى من النساء (غير المتزوجات) او اللواتي ليس لهن من يتكل عليهن ، والارامل من النساء والرجال ،والاباء الذين امنوا مستقبل اولادهم ، اما الاشخاص الذين لهم اولاد ويودون ان يورثوهم فهذا العقد لا يجديهم نفعاً .

ولا يخفى ان لهذا النوع من التأمين فائدة اجتماعية بتجهيزه دخلا كافيا لمن شاخ ، اولمن عجز عن العمل فلا يضطر الى الالتماس والاستعطاء مما يحط من كرامة المستوى الخلقي في البلاد.

الاقتصاديات العربيـــة

هي خير هدية تقدمها لاصدقائك لانها حاملة لوآء الوحدة الاقتصاديـــة في جميع الاقطار العربيـــة ، ولسان حال مفـكري الامة من رجال العلم والفن والتربية والمال والاعمال، ودليل التاجر والزارع والصانع والمتمول في جميع اعمالهم الحيوية .

التأمين على الحياة

فوائد التامين على الحياة

للتامين على الحياة فائدتان اساسيتان عظيمتان بالاضافة إلى الفوائد المتعددة الاخرى.

الاقتصاد وهبة الكريم

الاقتصاد :

هو سنة قضت بها الطبيعة يتمذهب بها اولاء الذين انعم الله عليهم بالعقل الراجح والفكر السليم. ومن الحكم العامة : (احفظ قرشك الابيض ليومك الاسود) فالتأمين من هذه الناحية هو في اول الامر التأمل في ما يمكن أن يكون المستقبل ثم الرغبة الصادقة في تأمين مستقبل خالص من نكبات الضيق وعذابه ثم العزم على تنفيذ الرغبة عن طريقة اقتصاد مبلغ يسير من الدخل في كل يوم أو في كل أسبوع أو في كل شهر يحفظ في شركة التامين على الحياة لمدة معينة بعد انقضائها يتسلم الشخص ماله مع ارباحه وفوائده كاملة يستعين بها كلها على مقاومة متاعب العيش وصعوباته عندما يصل العمر الذي يتعذر عليه فيه القيام باشغال أو أعمال لانتهاك قواه، وحاجته الى الراحة. وإن من الناس من يقول انه ليس باستطاعته ان يقتصد شيئاً من دخله لأن هذا الدخل بسيط جداً وهو يكاد يكفي للأحتياجات الضرورية. إن هذا الأدعاء مغلوط جداً إذ لا بد ان يتمكن اي إنسان من أن يرتب حياته البيتية ونفقاته اليومية بالشكل الذي يقرره ومن هذه الناحية تكون النفقات كافية لتأمين عيش الأنسان الذي عند إنتهاء مدة التامين على الحياة يجد أمامه المبلغ الذي يحتاج اليه في شيخوخته اماله واما لاولاده، ويكفي الانسان لتحقيق هذه الناحية أن يعزم عزماً صادقاً في اول الامر ثم لا يلبث أن يتعود وبحكم العادة لا يشعر باي ضيق في حياته.

هبة الكريم

أن الانسان ابن العالم له بداءة وهي اليوم الذي يولد فيه وله نهاية وهي اليوم الذي يموت فيه فالتأمين من هذه الناحية وعند انتهاء الاجل هو الهدية القيمة هو هدية الكريم لمن بعده في الحياة وهل الحياة الا تعاون الناس بعضهم مع بعض.

ان نفراً من الناس يخشى التأمين على الحياة خوفاً من الموت وذكره فكأنه إذا تناسى الموت ينساه الموت وهل الموت الا الأجل الذي إذا جاء الانسان لا يستأخر ساعة ولا يستقدم. فأن كانت هذه هي الحياة وكان القصد الفلسفي من الزواج تخليد الذكر وحفظ النوع، بل لما كان الانسان عبداً مسخراً لأنانيته التي يريد ان يخلدها ولا يثبت تخليدها إلا عن طريقة نسله فهلا يجب عليه ان يفكر في ذلك النسل وهو إذا ما فكر في نسله يفكر في نفسه في أنانيته فعليه أن يؤمن لنسله حياة قليلة المتاعب والمصاعب والا فما هو ذنب الذي جناه ذلك النسل.

الانسان في حياته اما ان يكون عازباً او متزوجاً

الانسان العازب

هو الذي ينتظر حصته في الدنيا و نصيبه في العالم وهو الذي يرتقب الفرص ليجتمع بشريك له في حياته فهو في هذه الحالة مفتقر كل الافتقار للتامين حتى إذا جاء يوم زواجه وجد مبلغاً من المال مرصوداً باسمه في شركة التأمين يستعين به في حياته الزوجيه ·

الانسان المتزوج

هو الذي يجب عليه أن يفكر في عائلته من بعده او في حياته وهو الذي يجب عليه ان لا ينسى امر تربية وتثقيف وتعليم أبنائه .

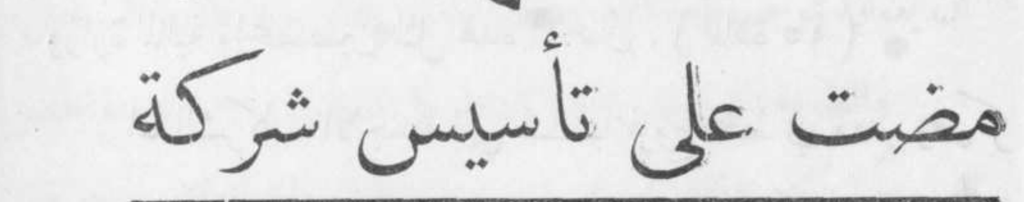
وهو الذي في التأمين عَلَى حياته يقتصد شيئاً من دخله حتى إذا ما انقضت المدة المضروبة للتامين كَان عمر ولده قد اقترب من السن التي يجب عليه فيها أن يغترب من اجل الدرس أو يدخل إلى ساحات العمل الواسعة برأسمال يشتغل فيه . ذلك الانسان هو الذي في مثل هذا الظرف الدقيق يجد أمامه مبلغاً من المال جاهزاً يقدمه إلى ابنه .

هذا قليل من كثير من فوائد التأمين . فهل بعد ذلك شيء افضل في عالم الاقتصاد وفي جهاد الحياة من التأمين على الحياة ؟

لذلك يطلب منك ايها الانسان أن لا تتأخر عن التامين على حياتك .

القدس جليل قندلفت

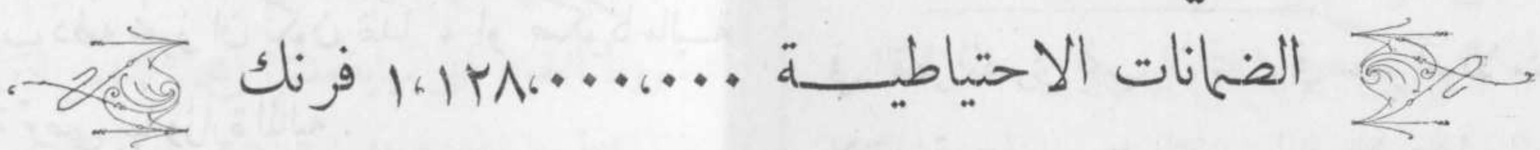
١٠٦ سنوات !!



الاونيون دو باري

L'UNION DE PARIS

اي من سنة ١٨٢٩ = ١٩٣٥



قطعت قرناً ونيفاً تتعاطى اعمال التأمين على انواعه، وتغلبت على ما حمله ذلك القرن من امراض وحروب وعوارض لم تؤثر على مركز الشركة المتين .

فالماضي هو مثال المستقبل

الوكلاء العموميون : قندلفت ونشاشيبي

تلفون — ٩١٠ ص. ب ٥١١ طريق جوليان . القدس



لمراسلنا الخاص

مشروع نظام لمراقبة شركات التأمين

في القطر المصري

شرعت الحكومة المصرية في سنة ١٩٣٣ بسن نظام للتأمين ، الا انها لم تلبث ان عدلت عنه وعهدت بدرس قضية التأمين برمتها الى لجنة رسمية قامت بوضع مشروع نظام شامل يقع في ٤٠ مادة نقتطف منها ما يهم القراء ان يطلعوا عليه .

التسجيل : لا يجوز لاية شركة تأمين ان تتعاطى اعمالها في القطر المصري قبل ان تسجل اسمها رسمياً في مكتب وزارة المالية . (المادة ٣)

المال الاحتياطي : يجب على كل شركة تتعاطى اعمال التأمين في مصر ان تودع في احد المصارف او المؤسسات المالية المعروفة لدى وزارة الماليه مبلغ ١٠،٠٠٠ جنيه مصري ضماناً لكل نوع من انواع التأمين التي تنوى الشركة تعاطيها ، واذا زادت هذه الانواع على ثلاثة فلا يتجاوز الحد الاعلى للمبلغ الاحتياطي المطلوب دفعه ٣٠،٠٠٠ جنيه . (المادة ٧)

والمبلغ المطلوب دفعه يجوز ان يكون نقدا ، او صكوكا مالية مصرية او اجنبية ترضى بها وزارة المالية .

اما الضمان المطلوب دفعه لاعمال تأمين تتعلق بالحريق او الوقائع على انواعها فيجب ان يكون ضمانا مصريا . (المادة ٨)

عملاء الشركة مادة ١٠ : لا يجوز ان يقوم بتأسيس شركات تأمين في القطر المصري ، او بادارتها او تنظيمها او بمعاطاة اعمالها اناس حكم عليهم بتهمة تزوير او سرقة او سوء استعمال الامنية او احتيال ، او حاولوا ارتكاب جريمة كهذه . (المادة ١٠)

يجب ان يحمل كل وسيط او عميل لشركة تأمين تذكرة هوية توقعها الشركة التي يعمل لها . وان يعيد هذه التذكرة للشركة في اي وقت تطلبها منه . ويجب ان يذكر اسم الوسيط او العميل في عقد التأمين المبرم ، بين الشركة والمؤمن ، بمعرفته . (المادة ١١)

لجنة التأمين الاستشارية : يلتحق بوزارة المالية لجنة استشارية تؤلف من ١٢ عضوا سبعة منهم تنتخبهم وزارة المالية . (المادة ١٢)

المراقبة : يطلب من كل شركة تأمين ان تعرض بيانا عن حساباتها مرة كل سنة على مفتشي حسابات من المعروفين لدى وزارة المالية والمخصصين لمثل هذه الاعمال . (المادة ١٥)

اما الشركات الاجنبية التي لها فروع فقط في مصر ومركز ادارتها في الخارج يجب ان تقدم لوزارة المالية بينات كافية تثبت فيها ان حساباتها يقوم بتفتيشها سنويا محاسبون مستقلون ، او انها تحت مراقبة هيئة رسمية على موجب ما تتطلبه احكام نظام البلاد المؤسسة فيها .

موجودات الشركة بمصر : كل شركة تتعاطى اعمال التأمين في القطر المصري يجب ان تملك في مصر اموالا منقولة او غير منقولة لا تقل قيمتها عن ٢٠ بالمئة من المال الاحتياطي المطلوب لسد قيم عقود التأمين المبرمة في مصر .

و بعد مرور سنة على الاقل على صدور هذا النظام يجوز لوزارة المالية بعد استطلاع رأي اللجنة الاستشارية ان تصدر امرا وزاريا بزيادة مقدار الموجودات التابعة للشركة في مصر لغاية ٦٠ بالمئة من المال الاحتياطي المخصص لدفع قيم العقود المبرمة في مصر . (المادة ٢١)

والنصيب الذي يجب ان يحفظ من موجودات الشركة في مصر يجوز ان يؤلف من اموال غير منقولة ، او تأمينات مالية على حسب ما يقرره وزير المالية . (المادة ٢٢).

وهذه الموجودات التابعة لشركات التأمين مع الضمان المالي المنصوص عنه في المادة(٧) يقصد منها حماية حاملي عقود التأمين المبرمة في مصر . (المادة ٢٣)

رفع القيود عن الموجودات وسحب الضمان : كل شركة تأمين مسجلة على حسب احكام هذا النظام يحق لها ان تطلب ، في حالة توقف اعمالها، رفع كل قيد عن الموجودات التابعة لها، وسحب الضمان الاحتياطي كله او جزءمنه، ويجب ان تثبت في هذا الطلب ان الشركة قد اصبحت في حل تام من جميع التعهدات المرتبطة بها في مصر ، او انها احالت هذه التعهدات على شركة اخرى مسجلة رسميا في مصر .

عقوبات : جميع الشركات المصرية والاجنبية التي يشملها هذا النظام، والجمعيات والافراد الذين يتعاطون اعمال التأمين في القطر المصري يطلب منهم، خلال ستة اشهر بعد نشر هذا النظام في الجريدة الرسمية، ان يعملوا بموجب احكامه وخصوصا ما يتعلق منها بطلب التسجيل.

والعقوبة التي ينص عليها النظام لا تتجاوز ١٠٠ جنيه مع الحبس اسبوعاً لكل مخالفة تحصل ، من مثل القيام باعمال التأمين قبل الحصول على الرخصة اللازمة من وزارة المالية. وقد تعاقب الشركة بفرض غرامة ١٠٠ جنيه لكل عقد من عقود التأمين المبرمة اذا تمت على خلاف احكام المواد الواردة فيه (المادة ٣٩).

نبذة عن انواع بوالص تأمين الحياة

لمراسلنا الخاص في القاهرة

يقول بنيامين فرنكلين الاقتصادي الشهير: لا وسيلة أفضل من عقد تأمين الحياة لضمان مستقبل العائلات. ومن التناقض الغريب أن يبادر الناس لتأمين منازلهم وعماراتهم وسفنهم وبضائعهم دون ان يفكروا كثيراً في تأمين حياتهم كانها لا قيمة لها وهي اثمن شيء في الوجود واكثر تعرضاً للاخطار ولا بد ان يأتي يوم ينطفىء فيه نورها ان عاجلا او آجلا. ومن أهم المزايا التي ينطوي عليها التأمين وقاية افراد المجتمع الانساني من شر البؤس وتقلبات الدهر فهو والحالة هذه من المقتضيات التي لا غنى عنها.

فانه يضمن لارباب الاسر حياة هنية بعيدة عن جميع انواع الهموم ويبث فيهم روح الاطمئنان والراحة الادبية مما يساعدهم على بلوغ النجاح المنشود ويجعل الزوجات في مأمن من الطوارىء الطاحنة وضيق ذات اليد الذي كثيراً ما ينتاب العائلات على أثر وفاة الزوج ويكفل للاولاد مستقبلا فيعين البنين على مواصلة دروسهم والحصول على مراكز تليق بهم فيما بعد ويهيىء للبنات مهراً كافياً للزواج ويجهزهن بأفخر الرياش، وكذا يضمن للشيوخ الهدوء وراحة البال بفضل ما يتقاضون من معاش يدره عليهم ؛ وكذلك التجار والصناع وذوو الاملاك فيمكنهم من ترك ثروة غير مثقلة بالديون تحول دون وقوع الشقاق بين الورثة، ويضمن اعتمادات مالية لاصحاب الاعمال يضمنون بها تنفيذ عهودهم التجارية التي يقطعونها على انفسهم.

ولا تقتصر فوائد التأمين على أنه عمل من اعمال التحفظ والفطنة الذي يجدر برب البيت البصير ان يقوم به ازاء نفسه وذويه فحسب بل هو اداة مثلى للاقتصاد واستثمار النقود. اما الادخار بمعناه العادي فلا خير فيه لان صاحبه لا يستفيد منه الا اذا ضمن لنفسه حياة طويلة فضلا عما يطلب من ثبات ومثابرة ليودع المدخر في أحد المصارف ما يدخره كل حين.

وعقود التأمين لا تقيد المؤمن على حياته بأي شرط يضطره الى الاستمرار في تنفيذه بينما الشركات تتعهد بالقيام بتعهداتها وتنفيذ جميع شروط العقود حتى نهاية مدتها ويجوز للمؤمن اذن ان يزيد او ينقص مبلغ التأمين وان يتنازل عن العقد بالبيع كما ان له أن يسترد هذا التنازل وان يصفي مركزه او يسحب على بوليصة تأمينه حسب مقتضيات ظروفه وحالته.

ولا بد لمن يريد تأمين حياته ان يلجأ الى شركة من الشركات المتينة التي اظهرت على مر السنين اعمالا جليلة نافعة والتي تقدم للمؤمنين لديها جميع الضمانات اللازمة من حيث ثبات ماليتها او استحقاقها للثقة التامة.

اهم طرق التأمين على الحياة

تنقسم طرق التأمين على الحياة الى جملة اقسام فمنها التأمين لمدى الحياة والتأمين المختلط والتأمين المختلط الكامل والتأمين المركب والتأمين للامهار والتأمين برأس مال مؤجل.

وسنتكلم عن كل نوع من انواع التأمين على حدة حتى يتعرف الجمهور مزايا كل نوع منها وهي :

التأمين المختلط

هو عبارة عن عقد تتعهد بمقتضاه الشركة المؤمن عندها بان تدفع رأس المال المنصوص عليه الى المؤمن اذا كان لا يزال على قيد الحياة في الميعاد المحدد او الى المستحقين المذكورين في العقد اذا حصلت وفاة قبل الميعاد المحدد ويمكن تطبيق التأمين المختلط على شخص واحد او على شخصين ويدفع مبلغ التأمين عند وفاة احد المؤمنين او على الاكثر عند حلول الميعاد المحدد في عقد التأمين اذا كان الشخصان لا يزالان على قيد الحياة. والتأمين المختلط يضمن اخطار الوفاة وفي الوقت ذاته يكفل للمؤمن الحصول على مبلغ معين عند انتهاء عقد التأمين .

التأمين المركب

هذا النوع من التأمين يشبه كثيراً التأمين المختلط ولكنه يتناول عدة عمليات مختلفة في عقد واحد فهو يضمن اخطار الوفاة فاذا توفي المؤمن في خلال الميعاد المذكور في العقد تدفع الشركة الى المستحقين المبلغ المؤمن عليه حالا كما في طريقة التأمين المختلط واذا كان المؤمن حيا عند انتهاء مدة العقد فله ان يختار احدى الحالات الاربع المبينة بعد :

اولا — ان يفسخ العقد ويستلم مبلغا نقديا معينا بالعقد يزيد على المبلغ المؤمن عليه .

ثانيا — ان يبقى المعاقد مؤمنا على نفس رأس المال ولا يلزم بدفع اي قسط ويقبض فوراً مبلغاً نقديا معيناً في العقد .

ثالثا — ان يبقى المعاقد مؤمنا على نفس رأس المال ولا يلزم بدفع اي قسط آخر ويستلم ايراداً يعين لمدة حياته ويدفع له كل ستة اشهر .

رابعا — ان يفسخ المؤمن عقد التأمين على ان يكون له الحق في ايراد يزيد عن الايراد الوارد بالبند الثالث يعين لمدة حياته ويدفع له كل ستة اشهر . وتطبيق التأمين المركب يماثل التأمين المختلط العادي من حيث غاياته ومقاصده ولكن نظراً لوفرة مزاياه فان اقساطه تكون متفوقة بطبيعة الحال .

وهو يلائم على الخصوص الاشخاص الذين تسمح لهم سنهم وحالتهم الصحية الجيدة بانتظار حلول دفع مبلغ التأمين ليتمتعوا بالمزايا المهمة التي ينطوي عليها هذا النوع من التأمين .

التأمين للامهار

هو عقد تتعهد به الشركة ان يكون للمؤمن الحق في استرداد الاقساط المدفوعة مقابل دفع اقساط شهرية او سنوية تنتهي بوفاة المؤمن، وبان تدفع رأس المال المتفق عليه لولده اذا كان على قيد الحياة في التاريخ المحدد وفي هذه المزايا ما يشجع صاحب الاسرة على التأمين على حياته حتى لا يترك لارملته او ورثته اعباء مالية .

وفي حالة التأمين للامهار مع حفظ الحق في استرداد الاقساط ترد الشركة قيمة الاقساط المدفوعة فيما اذا توفي الطفل قبل حلول الميعاد. والتأمين يتناول دائما شخصين على الاقل .

ولهذا النوع من التأمين شرطان اولهما (الطفل) فاذا كان على قيد الحياة في الميعاد المحدد دفعت الشركة قيمة التأمين، والثاني المؤمن فاذا توفي قبل الميعاد المحدد يعفى الورثة من دفع الاقساط .

التأمين برأس مال مؤجل

في احوال التأمين برأس مال مؤجل وبدون حق في استرداد الاقساط المدفوعة تتعهد الشركة المؤمن عندها بان تدفع مبلغا معينا اذا كان المؤمن حياً في الميعاد المذكور في عقد التأمين واذا توفي المؤمن قبل الميعاد فالشركة تصبح في حل من قيود العقد وتبقى الاقساط المدفوعة حقا مكتسبا لها وتتعهد الشركة في احوال التأمين برأس مال مؤجل مع حفظ الحق في استرداد الاقساط المدفوعة بان تدفع الى

المؤمن قيمة التأمين اذا كان لا يزال حيا في الميعاد ولكن الشركة ترد الاقساط بلا فوائد اذا توفي قبل الميعاد .

وهذه الطريقة تمكن صاحب الاسرة من الاستعداد مقدما ولمدة محدودة لرأس المال اللازم لكفالة اولاده وتعليمهم وهي تصلح ايضا للذين يريدون تكوين رأس مال يزيد الرفاهية لهم عند تقدمهم في السن .

مشكلة الديون العقارية وتعيين الحراس القضائيين

اتبع في الايام الاخيرة بنك الاراضي طريقة جديدة وهي رفع قضايا امام قاضي المواد المستعجلة ضد مديونيه يطلب فيها تعيين حراس قضائيين على الاملاك المرهونة عنده ولما علم سعادة وزير المالية بذلك من احد كبار الملاك المدينين الذين تشملهم هذه القضايا الجديدة اهتم بالامر وطلب الى البنك العدول عن طريقة تعيين حراس قضائيين على الاملاك المرهونة عنده فطلب البنك ان تسوى مثل هذه القضايا على قاعدة دفع بعض الدين المطلوب وبذلك يعدل طلب تعيين الحراس .

تنظيم وزارة التجارة والغاء وزارة المواصلات

من الاقتراحات التي عرضها الخبير الفني لوزارة التجارة والصناعة الغاء وزارة المواصلات وضم بعض مصالحها الى وزارته وقد تجددت اشاعة هذين اليومين مؤداها ضم مصلحة السكة الحديدية الى وزارة التجارة والصناعة وقد بحثنا في دوائر وزارة التجارة فقيل لنا ان امر تنظيم الوزارة الجديد لا يزال تحت البحث وان هذا التنظيم لا يتم قبل ان يتقرر رسمياً اي المصالح التي ستلحق بها ولا بد من مفاوضة الوزراء المختصين في الامر اذ ليس من السهل سلخ مصلحة او ادارة عن احدى الوزارات بدون نظر الى ما ينتجه ذلك من النتائج ولا يفرغ من هذا العمل قبل اوآئل الشهر المقبل .

العقود الدولية وابطال الدفع بالذهب

صدر في شهر مايو من السنة الحالية مرسوم ملكي يقضي بالغاء شرط الدفع بالذهب من العقود الدولية وقد ابلغ نص هذا المرسوم الى الدول لكي تجري المعاملة على هذه القاعدة الجديدة ولما ارسل نص البلاغ المصري مشفوعا بالمرسوم والمذكرة الى حكومة الاتحاد السويسري اعترضت على هذا الاجراء مصرحة بان الحكومة المصرية لا يحق لها قانونا ان تبطل بند الذهب من العقود لان هذا يتنافى مع ما جاء من النصوص في هذه العقود نفسها .

وقد احيل هذا الاعتراض على اقلام قضايا الحكومة لابداء الرأي فيه ويرى سعادة عبد الحميد باشا بدوي كبير المستشارين الملكيين ان التدابير التي اتخذتها مصر بابطال بند الذهب تتعلق بما لها من الحق القانوني وقد ايد الدكتور بدوي باشا اراءه بادلة قانونية وعلى هذا تعد الحكومة ردها على المذكرة السويسرية لارسالها الى وزارة الخارجية .

حلقات الاقطان وضمها الى وزارة التجارة

تفكر وزارة التجارة في ضم حلقات الاقطان الى وزارة التجارة وحجتها في ذلك ان عدم ورود اسعار القطن في ميناء البصل والتغيرات التي تطرأ عليه واسعار الكنتراتات والبضاعة الحاضرة يجعل هناك مجالا لوقوع المنتج في ايدي المضاربين الذين لا رقيب عليهم وتكون الحال بالعكس لو نظمت الحلقات وارسلت اليها الاسعار وتقلباتها ليكون البائع والشاري على بينة منها .

ترقية صناعة الغزل والنسج

من بين اغراض قسم الغزل والنسج بوزارة التجارة والصناعة العمل على تهذيب هذه الصناعة وترقيتها في جميع انواع القطن وقد استقدمت الوزارة اربعة من العمال ومرنتهم في محطة التجارب فنجحوا ولذلك اعتزمت الوزارة استحضار عمال آخرين من البلدان التي لها شهرة في صناعة النسيج في القطر القطر المصري لتمرينهم حتى يمكنهم النهوض بهذه الصناعة متى رجعوا الى بلادهم .

مقاومة دودة القطن بالوسائل العلمية

تجري في هذه الايام تجارب كيمائية مختلفة لابادة دودة القطن فهناك كيمائيون يجربون بعض المساحيق رشاً على شجرات القطن وغيرهم يستعملون السوائل السامة لهذا الغرض وقد قام في اوقات

مختلفة قبل الان افراد يحاربون هذه الآفة الزراعية الخطرة بمثل هذه الوسائل وغيرها ولم يظهر الى الان من النتائج ما يؤدي الى النجاح. ولكن مواصلة البحث والتجربة من شأنها ان تحسن النتائج وهناك تجربة تمت هذين اليومين في ارض كونيار بجوار الاسكندرية والتجربة اسفرت عن نتيجة هي ان المادة التي استعملت فيها تقتل دودة القطن في ٤٠ ثانية.

زراعة البطاطس في القطر المصري

جاء محصول البطاطس في هذه السنة جيداً وقدر متوسط غلة الفدان منه بتسعين قنطاراً ومما يجدر بالذكر ان التجارب دلت على انه لا سبيل لتوطين البطاطس في مصر واستخراج تقاوى منه لانه بعد زرعه مرة او اثنتين في التربة المصرية يأخذ نوعه بالانحطاط ولهذا يتجدد بين حين وآخر استيراد تقاويه من الخارج وخصوصاً من ايطاليا ليظل حافظا جودته.

ويمتاز البطاطس بانه يمكن زرعه مرتين في السنة احداهما في الصيف والاخرى في الشتاء ويقدر ثمن محصول الفدان بنحو عشرين جنيها.

الحكومة السودانية وخزان مكوار

تفكر الحكومة السودانية في تعلية خزان مكوار الذي اقامته على النيل الازرق لتغذية مشروع الجزيرة، وتعلية خزان مكوار وان كانت حادثا يستحق الذكر ويوجب على الدوائر المصرية امعان النظر والبحث الا ان هذه التعلية ستكون مصحوبة بامر آخر يعد في درجة من الخطر اشد من خطر التعلية في ذاتها ذلك انه قد اتصل بنا ان الحكومة السودانية تعمد حين الفراغ من التعلية الى التبكير في موعد التخزين عن التاريخ الذي نصت عليه الاتفاقية التي عقدت في عهد وزارة دولة محمد محمود باشا سنة ١٩٢٩.

وتنص هذه الاتفاقية على ان لا يبدأ بالتخزين من الماء الطبيعي وهو الوارد قبل زمن الفيضان قبل يوم ١٦ يوليو من كل عام.

زلات الوالدين

كتاب قيم لا يستغني عنه الآباء ولا المربون يبحث في تربية الأبناء منذ نعومة اظفارهم وتنشئتهم على الاخلاق المتينة الفاضلة ويشرح الاغلاط التي قد يقع الوالدان فيها اثناء القيام بهذه التربية.

وقد نقل هذا الكتاب الى العربية، حضرة الاستاذ الفاضل الامير وديع رشيد شهاب، عن اللغة الافرنسية لمؤلفه المسيو فيلكس توما استاذ الاخلاق في جامعة فرسايل بباريس.

ثمن النسخة ١٠٠ مل ما عدا أجرة البريد

ويطلب من ادارة شركة المطبوعات العربية في القدس — بناية التوراة صندوق البريد ٢٦٨ رقم التلفون ٢٩٥

مباحث الاقتصاد والتجارة واسعار الحاجيات والكمبيو في سائر انحاء العالم تجدها في:

مجلة الاقتصاديات العربيه

معرض المصنوعات العربية
في مكتب مجلة الاقتصاديات العربية

خصصت ادارة هذه المجلة ناحية في مكتبها تعرض فيها نماذج صغيرة من المصنوعات الوطنية على اختلاف انواعها من جميع البلدان العربية فيتألف منها معرض صغير للصناعات العربية يشاهده كل من يزور مكتب المجلة من الوطنيين والاجانب من مختلف الاقطار في الشرق الادنى.

ولذلك فمن يرغب من اصحاب المصانع والمعامل الوطنية ان يعرض نموذجا من مصنوعات محله فليتكرم بارساله الى عنوان المجلة مع بيان وجيز عنه ليوضع بجانبه.

وادارة المجلة لا تتقاضى اجراً ما من اصحاب المعروضات لانها تعتبر هذا العمل خدمة وطنية واجبة.



لمراسلنا الخاص في دمشق

قانون التأمينات في سوريا ولبنان

كانت شركات التأمين والمؤسسات الاجنبية معفاة من الرسوم المحلية في العهد التركي لانها كانت تتمتع بالامتيازات الاجنبية—الى ان الغى الجنرال ويغاند هذه الامتيازات في سنة ١٩٢٤ فاصبحت جميع المؤسسات الاجنبية خاضعة للقانون العثماني القديم الذي كان بسبب الامتيازات المذكورة غير معمول به، من حيث فرض الضرائب الخ.

قانون التسجيل

على كل شركة تأمين تريد ان تفتح شعبة او وكالة في البلاد المشمولة بالانتداب الافرنسي ان تسجل رسمياً لدى مكتب التسجيل في المفوضية العليا ورسم التسجيل هو ٥٠٠ فرنك او ٢٥ ليرا لبنانية سورية. وعليها كذلك ان تدفع تأميناً او تقدم ضمانة بمبلغ ١٥٠،٠٠٠ فرنك او ما يعادل ٧٥٠٠ ليرا سورية عن كل فرع من التأمين.

الضرائب المحلية

١) ضريبة التمتع. وهذه على اربعة انواع — الاول — على مجموع الشغل وهي تتراوح ما بين ٢½—٤ بالالف — الثاني الضريبة الموحدة وهي ٢٨٠ ليراسورية على كل شركة تأمين سنوياً. الثالث: ضريبة التمتع على الايجار — وهذه تختلف باختلاف قيمة تخمين الايجار الرابع: ضريبة التمتع على معاشات المستخدمين في الشركات. اما شركات الحريق فبدلا من النوع الاول يحمل القسط ١١ بالمائة سنوياً.

ضريبة التمغة:

وهي واحدة بالمئة على جميع وصولات التأمين على اختلافها

عبء الضرائب

فالضرائب المحلية كما يرى القارىء هي ثقيلة جداً في سوريا ولبنان على شركات التأمين وخصوصاً اذا قلنا ان الشركات تلقيها على المؤمنين الا الضريبة الموحدة والضريبة على الايجار طبعاً فهاتان الضريبتان تدفعها الشركات مباشرة.

للتنقيب عن المعادن

منحت شركة البترول العراقي رخصة تنقيب عن المعادن من الفئة السادسة التي تشمل انواع الهدو كاربور المائي والغازي في منطقة درو (لواء دير الزور) وفي اراضي طوال ابا (قضاء الرقة) وقد اصدر رئيس الجمهورية السورية مرسومين بذلك نشرا في الجريدة الرسمية بالعدد (١٤) بتاريخ ١٧ تموز ١٩٣٥.

تجارة الاثمار الحمضية في لبنان

ذكرت الصحف ان اجتماعا عقد في طرابلس الشام حضره مستشار الزراعة وعدد كبير من اصحاب مزارع البرتقال والليمون وقد اتخذت في هذا الاجتماع قرارات مهمة منها ان الصندوق المخصص للشحن الذي كان في السابق لا يزيد عدد حباته على (٣٣٠) يمكن ان يحتوي بعد اليوم على (٣٠٠) أو (٣٦٠) او (٤٢٠) حبة.

وان زنة الصندوق لا ينبغي ان تتعدى ٣٢ — ٣٣ كيلو غراماً وقد كانت فيما مضى ٣٥ كيلو غراماً.

وقد بلغ مجموع صادرات الاثمار الحمضية عن الموسم الاخير أي



بين مصر وفلسطين

من انباء مصر ان الحكومة المصرية توالي اهتمامها بمسئلة الاتفاق التجاري مع فلسطين وقد تقرر ان يتم اجتماع المندوبين المصريين برئاسة الاستاذ حسن كامل الشيشي مدير وزارة التجارة والصناعة ، بمندوبي فلسطين في اواخر شهر سبتمبر او اوائل اكتوبر القادم .

وقد تألفت لجنة قوامها الدكتور بحري نصوحي مدير قسم المباحث الصناعية ، والمسيو جان شاتس مدير مصلحة الاحصاء ، والدكتور سلامه ميخائيل مدير قسم المخابرات التجارية مع مندوب يمثل قسم النقل والتصريف لبحث الحاصلات المصرية التي يمكن تصريفها في فلسطين .

وينتظر ان يصل فلسطين قريباً الاستاذ منير بطرس الاخصائي بقسم البساتين لدرس اسواق الخضر عندنا على ان يتصل بقنصل المملكة المصرية للاتفاق على الخطة التي يحسن اتباعها في مسئلة التصدير .

من أيلول ١٩٣٤ الى ١٥ تموز ١٩٣٥ ما يأتي :

	برتقال	ليمون
من ميناء بيروت	٩،٠٨١	١٨،٢٨٥
من ميناء صيدا	٣،٤٧٢	١٣،٩٩٥
من ميناء طرابلس	٣٨،٥٢٤	١٢٨،٩٧٣
المجموع	٤١،٠٧٧	١٦١،٢٥٣

اي بزيادة ٥٨،٣٣٤ صندوقا عن صادرات الموسم السابق .

استيراد الحبوب الى شرق الاردن

قرر المجلس التنفيذي بعمان منع استيراد القمح والشعير والذرة البيضاء من الخارج الى شرق الاردن من اية جهة كانت اعتباراً من تاريخ نشر هذا القرار في الجريدة الرسمية اي من ١٥ آب الماضي .

وكل من يستورد شيئاً من الحبوب او الدقيق الممنوع استيراده يعاقب بعد ادانته بغرامة نقدية من ١٠ الى ١٠٠ جنيه او بالحبس من شهر الى ٩ اشهر او بكلتا العقوبتين معاً . ويجوز للمحكمة ان تأمر بمصادرة جميع الحبوب او الدقيق المستورد خلافا للقانون .

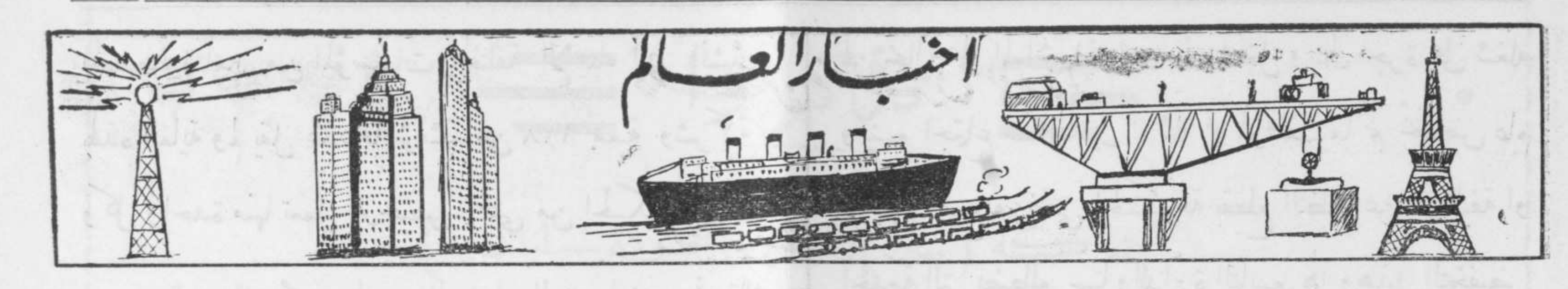
الحنطة والشعير المحسنة الاصناف

اتصل بجريدة الدفاع الغراء ان دائرة الزراعة تستعد لشراء مئة طن من الحنطة والشعير من المزارعين الوطنيين الذين سبق لهم ان حصلوا على بذور الاصناف المحسنة اخذوها من دائرة الزراعة وذلك لتوزيعها ثم تنظيفها وتصنيفها على نفقتها الخاصة على المزارعين الذين لم يحصلوا بعد على بذور محسنة .

ويقال ان دائرة الزراعة بعد حصولها على هذه الحبوب ستبيع الحنطة بين ١١ و ١٢ جنيهاً للطن ، فتكون قد خسرت بذلك نحو ٣٠ و ٥٠ بالمئة شرط ان يستعمل ما يؤخذ منها للبذار لتحسين اصناف المحصولات في البلاد .

البترول في شرقي الاردن

نشرت الجامعة الاسلامية الغرآء خبراً ورد عليها من شرقي الاردن ان شركة انكليزية عثرت على ينابيع بترول في الجهة الشمالية من عمان وان هذه الشركة ستبدأ في اعمال التنقيب بعد اربعة اشهر .



شركة غريشام للتأمين على الحياة

(عن مجلة الايكونومست)

هي شركة انكليزية مركزها في لندن ولكن الفروع التابعة لها في البلاد الاجنبية عليها معول أعمال هذه الشركة وفيها أهم مظاهر نشاطها. فقد بلغ مجموع الحصص الجديدة المؤمن عليها في الخارج في السنة الماضية ١.٦٤١،٠٠٠ جنيه مقابل ٩٦٢،٠٠٠ جنيه في هذه البلاد (انكلترا) اما في سنة ١٩٣٣ فقد وصل المجموع الى ١،٤٠٦،٠٠٠ جنيه في الخارج مع ٧٦١،٠٠٠ جنيه في هذه البلاد. وكان المعدل الصافي للفائدة ٩٠ شلناً لكل مئة جنيه، وذلك اقل من معدلها للسنة الفائتة بثلاثة بنسات. اما النسبة الوفيات فكانت بجانب مصلحة الشركة، بعد ان كانت تتوقع من جهة اعمالها، ان يكون معدل الوفيات في بلاد الانكليز اكثر من الاعتيادي، وبالتالي ان يزيد مقدار ما يدفع من حصص العقود.

وفيما يلي بيان عن نتيجة اعمال الشركة لخمس السنوات المنتهية في ٣١ ديسمبر من سنة ١٩٣٤ مع مقابلتها بمثلها لخمس سنوات سابقة:

	١٩٣٠—١٩٣٤	١٩٢٥—١٩٢٩
	جنيه	جنيه
رصيد الوفر من الاعمال	١،٠١٨،٣٣٧	٧٠٢،١٢٥
الارباح من توظيف الاموال	١٢،٨٠٠	٥٦،٩٤٦
الرصيد المنقول من المدة السابقة	١٥،٠٢٦	١١،٥٤٩
المجموع	١،٠٤٦،١٦٣	٧٧٠،٦٢٠
وهذا توزيعها:		
ارباح حاملي العقود	٨٤٤،٢٠٠	٦٣٠،٠٠٠
للمساهمين	٩٩،٣٩٥	٧٥،٥٩٤
للمحالين على المعاش	٩٠،٠٠٠	٥٠،٠٠٠
المنقول للمدة التالية	١٢،٥٦٨	١٥،٠٢٦
	١،٠٤٦،١٦٣	٧٧٠،٦٢٠

اما الحد الادنى لقيمة الارباح التي توزع على حاملي العقود فهو ٣٥ شلنا للمئة محسوبة على نسبة المال المؤمن في سنة ١٩٢٩، ولكن الحد الاعلى لقيمة الارباح على العقود الطويلة الآجال فهو ٨٠ شلنا للمئة مقابل ٦٠ شلنا في الماضي.

وقد خصصت الشركة ٣٣٠،٠٠٠ جنيه لتحويل، ما يطلب منها بالنقد الاجنبي، الى الاسترليني بموجب اسعار الكمبيو التي جرى التعامل بها في ٣١ كانون الاول ١٩٣٤.

اما قيمة موجودات الشركة فتبلغ ٩،٩١٣،٠٠٠ جنيه. والمعروف ان هذه الموجودات اذا خمنت على قاعدة اسعار السوق تفوق قيمتها هذا المقدار كثيرا.

تأمين الصناع في فرنسا

نشر وزير مالية فرنسا بياناً عن مفعول النظام الذي سنته الحكومة الفرنساوية فيما يتعلق بمقدار المكافأة الواجب دفعها عن الوقائع التي نزلت بالصناع في اثناء سنة ١٩٣٢ رأينا ان نقتبس منه ما يلي:

مؤسسات التأمين: ليس التأمين من الوقائع التي تنزل بالصناع بعمل اجباري، فللصانع الخيار في ان يحتاط لها بواسطة احدى جمعيات الاسعاف التعاونية او الشركات

المخصصة للتامين من المؤسسات المختلفة الاسماء التي انشئت لهذه الغاية ولم يقل عددها يؤمئذ عن ١٢٨ جمعية وشركة . وكل واحدة منها تعمل بترخيص رسمي من الحكومة .

وقد بلغ مجموع اجور الصناع التي امنت في تلك السنة ٧٣،٧٠٩،٤٥٥،٧٥٦ فرنكا . وظهر بالمقابلة ان ما دفعه الصانع في تلك السنة لشركة التأمين يعادل ٢،١٣ لكل مئة فرنك من دخله .

والواضح من هذه الارقام ان اقبال الصناع على التأمين اي على ان يحتاطوا للطوارىء المعرض لها كل واحد منهم كان عظيما جداً مع ان التأمين كان اختياريا محضاً.

تخفيض اجور العمال والموظفين بفرنسا

اصدرت الحكومة الفرنساوية امراً بوجوب تخفيض ١٠ بالمئة من جميع ابواب النفقات العامة عملا بالمشروع الاقتصادي الذي وافق عليه مجلس الامة بتاريخ ٨ تموز الماضي توصلا لسد النقص الحاصل في الميزانية ، وقد اتخذت الحكومة ، من الجهة الاخرى ، التدابير اللازمة لزيادة الواردات ساعية في الوقت نفسه لتخفيض كلفة المعيشة .

واشد ما نال الموظفين من هذا النظام الجديد ما يلي :

الغاء علاوة السكن التي كانت تمنح لمن يتزوج منهم وتخفيض المكافأة المفروض اعطاؤها للموظفين في ولاية الالزاس واللورين — ومنع المؤسسات العامة والهيئات الرسمية الخصوصية والمحال التجارية وغيرها ان تدفع لموظفيها مكافآت او علاوات تزيد على المكافأة او العلاوة المعينة لموظف الحكومة — وزيادة مدة الخدمة اللازمة لترقية الموظف من درجة لاخرى ، الى سنتين — وتخفيض المكافأة المخصصة لمن يحال على المعاش اذا ثبت انه يشتغل وينال اجرة على شغله ومنع اجتماع مكافأتين لعائلة او لموظف ما ثم تخفيض عام لاجور جميع موظفي الحكومة بقطع النظر عن الوظيفة او الخدمة التي يضطلع بها والدائرة التابع لها وهذا التخفيض سيجري على الكيفية التالية :

٣ بالمئة لمن تبلغ اجرته ٨،٠٠٠ فرنك سنويا.

٥ بالمئة لمن تتفاوت اجرته من ٨،٠٠٠ الى ١٠،٠٠٠ فرنك سنويا ، و ١٠ بالمئة لمن يتناول ١٠،٠٠٠ فرنك ومافوق.

اما من جهة كلفة المعيشة فالامر الصادر بهذا الشأن يوجب تخفيض ١٠ بالمئة من قيمة الاجارات ، مع تخفيض اسعار الخبز والغاز والكهرباء والفحم.

ومما يشمل هذا المشروع الاقتصادي الجديد فرض ضريبة على الدخل اذا تجاوز ٨٠،٠٠٠ فرنك في السنة .

وقد حصلت في جميع جهات فرنسا وخصوصاً في باريز، بعد ذيوع هذا النظام ، مظاهرات عدائية قامت بها جمعيات العمال بحجة ان هذا التخفيض سيزيد وطأة الكساد اذ سيحدد حتما مقدرة الناس على المشتري ، وسيؤدي الى تقلقل سعر الفرنك ، وهبوط في التجارة الدولية .

وواضح ان مشروعا كهذا لا ينفذ الا بعد موافقة مجلس الشيوخ عليه ، ولم يفرغ هذا المجلس من درسه بعد .

زواج النساء الموظفات

قرر مجلس مدينة لندن في الجلسة التي عقدها بتاريخ ١٦ تموز الماضي الغاء القانون الذي يمنع بقاء المرأة في وظيفتها اذا تزوجت . فاصبح للمعلمة اليوم والطبيبة الخيار في ان تبقى بوظيفتها اذا شاءت ولو تزوجت . وقد عمل بهذا القانون ابتداء من اول آب الماضي .

تذكروا

—(شركة (سان) للتأمين المحدودة — لندن)—

SUN INSURANCE OFFICE LTD. LONDON

اقدم شركة للتأمين في العالم

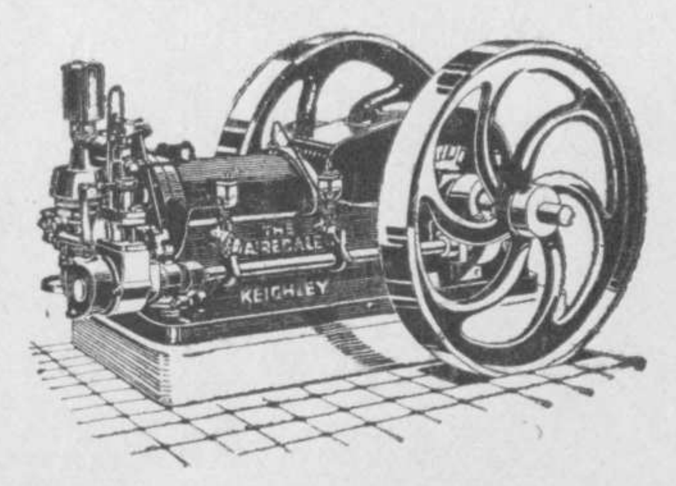
تأسست سنة ١٧١٠

لها وكلاء في جميع جهات فلسطين

اول شركة صناعية عربية للسكب في فلسطين والبلاد العربية

هي شركة السكب الفلسطينية المحدودة

لديها امهر الميكانيكيين الاخصائيين بتركيب واصلاح الموتورات والطلمبات والدينموات ومد اشرطة الكهرباء وسكب انواع المعادن كافة



الوكلاء الوحيدون في فلسطين وشرقي الاردن

لموتورات ايرديل **AIRDALE** ذات الشهرة العالمية

مركز الشركة : شارع الملك جورج يافا

صندوق البريد ٤٢ تلفون ٧٧١